













¡Protege tu inversión!



CONSEGUÍ FORZA EN FREE

ESTABILIZADORES

UPS BAJA POTENCIA MONOFÁSICOS



Vendedores Bs.As. y Rosario

Camila Serra | cserra@freesa.com.ar | +54 9 11 3365-7698 Alejandra Serrano | aserrano@freesa.com.ar | +54 9 11 3365-9390 Lorena Blees | Iblees@freesa.com.ar | +54 9 11 3365-7154 Natalia Espindola | nespindola@freesa.com.ar | +54 9 341 681-9010 Hernan Ramirez | hramirez@freesa.com.ar | +54 9 341 681-9008 Adriel Giorgi | agiorgi@freesa.com.ar | +54 9 3413 34-2036 www.free-online.com.ar Instagram: free.tecnologia

Facebook: freearg



Sumario Diciembre 2020





40// Dell analiza los de las empresas y el rol del canal



42// Brother anuncia sus mejores soluciones para fin de año

44// Logitech G presenta sus periféricos "Color Collection"



46// Nexxt Solutions encara 2021 con muchas novedades

48// Ashir presenta los nuevos SSDs M.2 de PNY

50// WCA: norma internacional contra el soborno en las organizaciones





POTENCIA BAJO TUS ÓRDENES

PROCESADORES INTEL® CORE™ DE 10MA GENERACIÓN



- · www.polytech.com.ar · www.gestion-resellers.com.ar
- · Vidal 3854, C.A.B.A., Argentina C1429AHT · (54) 11 4701-6220 · (54) 11 6009-6220
- · polytech@polytech.com.ar





Un nuevo año para acomodar piezas

ntes de escribir este último editorial de 2020 hice una relectura de lo que hemos escrito en este espacio en las ediciones de diciembre de los últimos años. Todas tienen dos cosas en común, un repaso por difíciles desafíos que los canales habían tenido que atravesar a lo largo del año y un mensaje optimista de cara a lo que vendrá. Y esta vez no será la excepción, con la diferencia que los retos a los que nos hemos tenido que enfrentar no solo fueron imposibles de prevenir y, por lo tanto, de estar preparados de alguna manera, sino que nos puso sobre la mesa una situación totalmente inédita, en todos los rubros, en todo el mundo.

Tal como destacó Steve Brazier, en su habitual análisis de mercado en el marco de Canalys Forum, si algo positivo podemos sacar de todo esto es que la industria tecnológica fue una de las beneficiadas: "El canal ha tenido una buena pandemia, la industria tecnológica ha tenido una buena pandemia, aunque recortada por la oferta de productos que sigue siendo importante", aseguró el CEO de la organización.

Claro que la situación fue dispar, dependiendo del foco de negocios del canal, del tamaño de empresas a las que apunta y del rubro de sus principales clientes. Pero así y todo consideramos que debemos sentimos privilegiados frente a otras industrias que realmente estuvieron al borde del abismo o directamente, en muchos casos, tuvieron que bajar las persianas.

Y eso no es todo, para Brazier, el año que viene veremos un rebrote: "Las grandes empresas que aplazaron el gasto este año comenzarán a hacer esos productos el año próximo, reabrirán las pymes. Creemos que el futuro será muy bueno: me sorprendería mucho si el canal no crece entre 5% y 10% en la región en 2021", dijo. Y dejó un último mensaje: "Mientras mantengas tus habilidades al día vas a tener un futuro brillante".

Coincidimos absolutamente con esta última frase. El mercado cambió para siempre, las empresas cambiaron y también cambió la forma de consumir de las personas. El canal debe aprovechar los meses del verano para organizarse puertas adentro luego de estos meses tan vertiginosos y reenfocar su estrategia, como siempre, priorizando las capacidades de sus recursos humanos.



Oscar Suárez
Director Ejecutivo
osuarez@mediaware.orc



Leonardo Barbieri Editor Ibarbieri@mediaware.org



Matías Perazzo
Director
mperazzo@mediaware.org

Para publicar en este medio:

ventas@enfasys.net www.enfasys.net/publique/

Precio del ejemplar: \$200 Consultar por suscripción anual

La empresa editora no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos en los artículos, entrevistas y avisos.

Prohibida su reproducción parcial o total sin autorización.

Edita, comercializa y distribuye:



Av. Jujuy 2073 piso 2, Distrito Tecnológico, Buenos Aires, Argentina Tel.: +5411-4308-6642







Manténgase informado diariamente en **www.enfasys.net**

Puede leer online y descargar la versión digital de esta revista o números anteriores en

www.enfasys.net/revista-digital/

Siganos en las redes sociales:



twitter.com/enfasys



facebook.com/enfasys



linkedin.com/company/enfasys



Distribuidor mayorista de Impresión, Copiado y Digitalización



Todo lo que necesitás para tus clientes corporativos y MPS



Equipamientos - Insumos - Repuestos - Servicios Aplicaciones y Soluciones Cloud - A4/ A3/ Large format







RICOH

Procopias S.R.L

Soldado de Malvinas 1447 - B1607DKY Villa Adelina - Pcia, de Buenos Aires www.procopias.com.ar



ventas@procopias.com.ar



(011) 4708-0133





Mientras que el Cloud Computing revolucionó al presentarse como una alternativa para el procesamiento y almacenamiento de datos en servidores externos. por medio de la Internet, el Edge Computing surgió como un nuevo modelo de computación con la intención de minimizar los problemas causados por la sobrecarga de tráfico y el ancho de banda necesario para enviar datos para la nube. Como esa tecnología se queda en el borde de la red, puede avudar a procesar v analizar datos de forma local, además de compilar y filtrar lo que de facto debe ser enviado para los sistemas en nube. De esta manera, solo lo que sea realmente necesario va atravesar la red y ser almacenado en la nube. Con eso, se torna posible minimizar el tráfico y el ancho de banda necesarios, además de evitar problemas como el alto tiempo de respuesta y conectividad. La idea, entonces, es que se trata de dos modelos de computación que se complementan.

En este punto, la Internet de las Cosas (IoT) se presenta como una tecnología íntimamente relacionada con esta tendencia ya que estos aparatos, como autos autónomos, drones, casas inteligentes, smartwatches, etc. Con la computación de borde, es posible administrar los datos de manera más directa, permitiendo que contenido que demanda de baja latencia, proveniente de los requerimientos de IoT, y también 5G, Big Data, IA, Industria 4.0 y Smart Cities, tengan capacidad computacional y de procesamiento sin depender tanto de la nube.

La era del 'edge computing'

En su Top 10 Strategic Technology Trends for 2020. Gartner sostiene que Edge Computing se convertirá en un factor dominante en casi todas las industrias y casos de uso, ya que "el edge está dotado de recursos computacionales cada vez más sofisticados y especializados y de mayor capacidad de almacenamiento de datos. "Complejos dispositivos de edge (lo que incluye robots, drones, vehículos autónomos y sistemas operativos) acelerarán este cambio". afirma. En efecto, de acuerdo con el pronóstico de la consultora, el 75% de los datos generados por las empresas se crearán y procesarán fuera de la nube para 2025.

En este sentido, Gartner sostiene que, para 2021, el 25%

de las empresas a nivel mundial tendrán alguna aplicación de Edge Computing para mejorar el rendimiento de sus data centers Mientra que, según su nueva Spending Guide, IDC pronostica que el gasto mundial en computación perimetral alcanzará los 250.000 millones de dólares en 2024, con una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 12.5% durante el período de pronóstico 2019-2024. "Los productos y servicios de Edge están impulsando la próxima ola de transformación digital". dijo Dave McCarthy, director de investigación de Edge Strategies en la consultora. "Con la capacidad de colocar la infraestructura y las aplicaciones cerca de donde se generan y consumen los datos, las organizaciones de todo tipo buscan la tecnología de punta como un método para mejorar la agilidad empresarial y crear nuevas experiencias para los clientes".

Desde una perspectiva tecnológica, para IDC, los servicios (incluidos los servicios profesionales y aprovisionados) representarán el 46,2% de todo el gasto de Edge en 2024. El hardware sigue como la segunda categoría, con un 32,2% de participación, mientras que el 21,6% restante irá al Edge relacionado con software









Fuerte apuesta de <u>Intel</u> la la oportunidad que representa el Edge Computing

ara la compañía, el Edge Computing representa un sistema de negocios "enorme" que se está desarrollando y va a seguir creciendo en los próximos años. Es una importante oportunidad de crecimiento para Intel, ya que lo consideramos un mercado accesible de silicio estimado en 65.000 millones de dólares para 2024", dijo al respecto Adrián de Grazia. Agregó que esta oportunidad se está acelerando con el despliegue de las redes 5G. "Nosotros impulsamos la tecnología en el borde expandiendo nuestro desarrollo e implementaciones de clientes. Para darse una idea más amplia de la oportunidad que nos representa esta área de trabajo, actualmente contamos con más de 15.000 implementaciones de clientes que ofrecen tecnología en el borde y seguimos ampliando la oferta de productos."

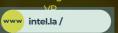
En efecto, desde Intel destacan que sus soluciones 5G están cambiando junto con el ecosistema el desempeño del centro de datos para distribuir la inteligencia desde el borde de la red hasta la nube: "Somos líderes en términos de participación en el mercado de las redes 5G, ya que nuestros productos alimentan 5G desde el núcleo de la red, hasta la nube y el borde. Nuestra propuesta tecnológica abarca una gran cantidad de soluciones

desde servicios en la nube hasta el Edge Computing. Nuestro trabajo es ayudar a los clientes a aprovechar las oportunidades de esta nueva era de computación centrada en los datos, que aprovechen estas tecnologías, su surgimiento, sus múltiples implementaciones y que se logre esa transición a las redes 5G inteligentes a través de nuestras propuestas tecnológicas", destacó el entrevistado.



Adrián de Grazia, Director General de Intel Argentina





En cuanto a áreas de aplicación, en el Intel Industrial Summit 2020 la compañía mencionó algunos de los sectores sobre los cuales trabaja v crea nuevos productos con el fin de que entren a cambiar el mercado. Por ejemplo, el ejecutivo habló del sector industrial con los sistemas de control de misión crítica PLC (controlador lógico programable). las computadoras personales industriales y las interfaces humanomáguina, los comercios minoristas. banca y hotelería gracias al uso de señalización digital inteligente y envolvente, kioskos interactivos y registro de salida automatizado. "También en el rubro de la salud vamos a poder encontrar dispositivos



de imágenes médicas de la próxima generación con pantallas de alta resolución y diagnósticos alimentados por inteligencia artificial. Por último, el tema de ciudades inteligentes donde se están pensando la implementación grabadoras de video de red inteligente con inferencia y analítica de inteligencia artificial a bordo", agregó. Y aclaró que teniendo en cuenta que la tecnología avanza rápidamente, con el tiempo se van a seguir creando nuevos verticales sobre los cuales tendrán que trabajar y desarrollar las mejores tecnologías.

Últimas novedades

Al ser consultado sobre qué tecnologías pone Intel al alcance de sus partners para que puedan desarrollar este mercado, por ejemplo en lo que refiere a modernización de centros de datos, soluciones IoT, etc., De grazia comentó que la compañía amplía constantemente su conjunto de soluciones tecnológicas, incluyendo "el silicio diseñado específicamente y repleto de funciones y características, software y herramientas abiertas y optimizadas, así como cientos de soluciones en la nube preconfiguradas". En efecto, informó que a finales de septiembre, anunció nuevas tecnologías para Edge Computing en su Intel Industrial Summit 2020: "Lo más destacable fueron los procesadores Intel Core de 11ª Generación, Intel Atom serie x6000E e Intel Pentium y Celeron series N y J, que representan nuestro avance más significativo a la fecha en cuanto a mejoras para

IoT, aportando funciones enfocadas en las necesidades actuales del mercado, mientras sientan las bases para capacidades con progresos en la inteligencia artificial y en la tecnología 5G", y aseguró que estas nuevas tecnologías traen nuevas capacidades de inteligencia artificial, protección, seguridad funcional en tiempo real a los clientes con tecnología edge to edge.

En lo que refiere específicamente a la inversión realizada por la compañía a nivel entrenamiento para partners en tecnologías relacionadas con Edge Computing, el ejecutivo comentó que "el trabajo de Intel con sus socios de negocios va de la mano con los conceptos que entendemos al momento de ser una empresa con soluciones para hacer la vida de las personas cada día mejor" por lo que consideran fundamental que estén alineados con este concepto. De esta manera, ofrecen herramientas, contenidos y entrenamientos al canal contemplando sus diversas tecnologías y productos. "Ese es un esfuerzo continuo, a medida que pasa el tiempo seguimos evolucionando nuestros programas para el ecosistema", aseguró. Dentro de las opciones disponibles para el canal está, por ejemplo, el Intel Partner University, parte de su actual programa al segmento, el Intel Technology Provider, que ofrece un plan de contenido específico para diversas áreas de la tecnología, como inteligencia artificial aplicada al Edge Computing. Y adelantó que para el próximo año están desarrollando un nuevo programa para socios que va a otorgar distintos beneficios a cada uno de ellos a medida que se pase de niveles de membresía, el Intel Partner Alliance. "Los entrenamientos serán fundamentales para este avance, porque desde Intel apostamos

La adquisición de Pivot Technology Solutions

Adrián de Grazia explicó que lo que Intel adquirió puntualmente fue el negocio de plataformas de borde inteligente Smart Edge de Pivot Technology Solution, una plataforma en nube, escalable y segura para la computación de borde de acceso múltiple (MEC): "Lo que buscamos principalmente era ampliar nuestra oferta en el mercado a empresas y proveedores de servicios de comunicación. Con esta tecnología los clientes pueden habilitar servicios de tipo nube más cercana al usuario en las instalaciones del cliente o en el borde de la red", explicó. Y agregó que esta operación tuvo como principal objetivo encarar de mejor manera la transformación de la red 5G y pararse en una posición de liderazgo en el Edge Computing. "Planeamos aprovechar al máximo nuestras tecnologías y equipos combinados para acelerar el desarrollo del mercado de la computación de borde mientras creamos una solución convincente para los clientes", señaló.

por la consolidación de datos y aplicaciones en el borde –el Edge Computing– y creemos que solamente lograremos habilitar el potencial total de esta tecnología junto a nuestro ecosistema", concluyó.

FORZA y NEXXT Solutions: sinergia y soluciones específicas para Edge Computing

ORZA v NEXXT Solutions han formado una alianza estratégica con el fin de ofrecer soluciones de excelente desempeño y confiabilidad, diseñadas para infraestructura y centro de datos; donde ambas marcas cuentan con el cumplimiento de normas y estándares reconocidos internacionalmente por la industria; sometiendo todas las soluciones a laboratorios de prueba independientes, para un exhaustivo proceso de acreditación destinado a avalar el amplio cumplimiento de los niveles de calidad, fabricación y óptimo desempeño.

"Nuestros programas de canales brindan una gran cantidad de beneficios dentro de los cuales está el ofrecer periódicamente cursos de entrenamientos de acuerdo con el perfil del participante a nivel comercial o técnico, diseñados para brindar las herramientas necesarias de conceptos integrales y tendencias tecnológicas, que les ayudará a ser altamente competitivos y a satisfacer las necesidades de sus clientes a través del desarrollo tecnológico e innovación en centro de datos. Adicionalmente brindamos acompañamiento permanente a nuestra integradores, siempre con el objetivo de apoyarlos en el cierre de sus proyectos", destacó

Mayoristas en la Argentina: ELIT, Grupo Núcleo y FREE.

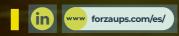
Paula Andrea Aguilera Alvarado.
"Tenemos presencia en más de
45 países, con foco de mercado
Latinoamérica y el Caribe, donde
contamos con una excelente red
de distribuidores que garantizará
inventario permanente de todo el
portafolio de productos", agregó, por
su parte, Marianela Suco.

De acuerdo con las voceras, la propuesta de valor de la sinergia entre ambas empresas consiste en la inclusión de los productos de protección y distribución eléctrica de Forza así como los gabinetes y sistema de cableado estructurado de Nexxt Solutions Infrastructure para formar una solución integral y con compatibilidad garantizada en los sistemas, creando de esta manera una infraestructura fiable y robusta, para alta disponibilidad, modularidad, escalabilidad, además de segura y eficiente.

Al ser consultada sobre cuál es la propuesta tecnológica de esta alianza en lo que refiere al esperado impacto que tendrá el despliegue de 5G, Marianela Suco explicó



Marianela Suco, Regional Territory Manager de FORZA.



que la característica principal de estas redes es la capacidad que tienen de conectar gran cantidad de dispositivos conectados a la red con una latencia de 1 milisegundo, velocidades de transmisión de hasta 10 Gbps y con un ancho de banda 100 veces mayor que el disponible actualmente con 4G. "Todas estas características coinciden con las facilidades que ofrece el Edge Computing. Es justamente la disponibilidad del Edge Computing lo que permite aprovechar al máximo estas capacidades", sostuvo. "Nuestra empresa ofrece un portafolio completo de soluciones de Edge Computing que

incluyen UPS rackeables, PDUs administrables rackeables, Bypass de mantenimiento rackeables, ATS rackeables, gabinetes, accesorios y el canal completo de Cableado Estructurado en soluciones blindadas y no blindadas en CAT 6 A". añadió

Para Aguilera Alvarado, el impacto del Edge Computing se reflejará en los próximos años en diferentes verticales del mercado y proveedores de servicios, va que estos "deberán preparar su infraestructura para ofrecer el mejor de los servicios a todos los usuarios". Y agregó que también tendrá "una gran influencia en el sector corporativo -empresas multinacionales y con sucursales distribuidas, banca, finanzas, educación - y de gobierno. "Para afrontar esta demanda, tenemos lanzamientos próximos muy importantes y la disponibilidad garantizada de estos productos en nuestros canales de distribución", destacó.

El trabajo con el canal

La ejecutiva de NEXXT Solutions comentó que continúan con "el fortalecimiento de nuestro programa de canales, registro de proyectos, acompañamiento técnico comercial, especialización de socios de negocios a través de entrenamientos, webinars. y publicaciones, alineándonos a las tendencias y desarrollos tecnológicos actuales y futuros". Por su parte, Suco informó que ya está en marcha la nueva política de canales de la empresa y con ella la capacitación y certificación de los mismos. "Se está ofreciendo también consultoría permanente, así como apoyo en desarrollo de



LANZAMIENTOS

En lo que refiere a novedades, por parte de Forza se viene el lanzamiento de PDUs administrables rackeables, Bypass externo rackeables y ATS rackeables; mientras que por el lado de Nexxt Infraestructura, llegará una nueva línea de gabinetes Enterprise, orientada a suplir la alta exigencia en cuantos a los requerimientos de los centros de datos.

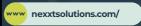
proyectos, leads constantemente así como precios muy competitivos para soluciones", destacó.

Además, subrayaron que para apoyar al canal en el desarrollo de este mercado en particular, en principio están trabajando en la difusión y actualización de la oferta multinivel de ambas compañías, además de llevar adelñante un ciclo de entrenamientos continuado y del desarrollo de certificaciones especializadas, ofreciendo "una política de canales enfocada en el crecimiento de cada empresa y de los profesionales que la conforman". "Nuestro propósito es que los canales de integración y usuarios finales conozcan nuestra oferta de valor, tengan un amplio conocimiento de nuestras soluciones y brindarles las herramientas necesarias para dimensionar, comercializar, instalar y garantizar la eficiencia y desempeño de la infraestructura,



Paula Andrea Aguilera Alvarado, Field Application Engineer Latam de NEXXT Solutions.





utilizando a su vez esta tendencia como una herramienta para atraer a nuevos socios", dijo Aguilera Alvarado.

Veeam se enfoca en la innovación para mantener los datos seguros y protegidos

ara este informe consultamos a Dmitri Zaroubine qué oportunidad representa para la compañía y sus socios de negocios la expansión de la informática en la red y en el perímetro: "A medida que Veeam avanza en su viaje hacia el Acto II. nuestra evolución hacia la multi-nube en todas sus dimensiones como el Edge Computing, continuamos nuestra innovación para estar un paso adelante, permitiendo a los clientes v socios estar también un paso adelante", aseguró. "Ya sea que esa innovación sea para la nube o para los Kubernetes, Veeam sique comprometida con la innovación y la entrega de las mejores soluciones que mantienen los datos de los clientes y socios seguros y protegidos, dándoles así el mayor valor empresarial posible de sus datos. Esa ha sido y será siempre nuestra promesa", destacó.

El impacto de 5G

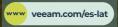
El entrevistado señaló que, entre los pilares fundamentales del 5G, se encuentran: una mayor velocidad combinada, con una menor latencia y una amplia cobertura, y destacó que esto permite que en el Edge Computing se generen sistemas de

"Veeam ofrece soluciones altamente flexibles y poderosas pero fáciles de usar para proteger los datos ya sea en el local, en la nube (pública o privada), o también en las ubicaciones **ROBO. Nos integramos** y salimos al mercado con los mejores socios tecnológicos. Tenemos un programa ProPartner sencillo, rentable y fiable que beneficia a los socios con descuentos adicionales, rebajas, protección de acuerdos, incentivos, formación y mucho más. Contamos con un equipo de más de 20 gerentes de canal trabajando especialmente para América Latina."



Dmitri Zaroubine, Gerente de Ingeniería en Sistemas para LATAM & MCA en Veeam Software.





fabricación conectados, flexibles y receptivos que resultan más eficientes y seguros para los trabajadores. "Para que todo esto sea posible, en Veeam aseguramos la disponibilidad de las plataformas de las aplicaciones y de los datos sin importar donde residan, aún ante una caída", explicó.

En ese mismo sentido, el ejecutivo advirtió que debido al impacto en el Edge Computing y con el amplio desarrollo del 5G –que se espera tenga para fines de 2026 alrededor de 3.5 mil millones de

suscriptores - los retos en gestión de datos para las empresas cambian por su crecimiento exponencial y dispersión en diferentes sitios: "Desde Veeam vemos estos cambios como la evolución natural de nuestras capacidades de protección, así como hace 10 años Veeam revolucionó el mercado de protección de ambientes virtuales hoy lo estamos haciendo con el respaldo nativo de aplicaciones Cloud (Kubernetes) y respaldo de soluciones IaaS, PaaS y SaaS de las diferentes nubes del mercado", enfatizó.

Últimas innovaciones

Continuando con su compromiso en respaldar la transformación comercial de sus clientes hacia arquitecturas diseñadas para el futuro, Veeam recientemente adquirió Kasten, líder en el mercado de backup y recuperación ante desastres de Kubernetes. De esta forma, según explicó Zaroubine, la compañía integró en su plataforma "capacidades de protección de datos moderna que simplificará radicalmente la gestión de datos para las empresas". Iqualmente, lanzó la versión 5 de Veeam Backup para Microsoft Office 365, que posee una copia de seguridad y recuperación especialmente diseñada para Microsoft Teams. "Por ultimo, tenemos el próximo lanzamiento de Veeam Availability Suite v11, donde una de las principales funcionalidades es la protección continua de datos (CDP -Continues Data Protection-). que permite no sólo recuperar sino también poder replicar las aplicaciones de manera casi instantánea y la integración con las nubes de Google Cloud que



Incluye más de 150 nuevas capacidades y mejoras que le permitirán realizar copias de seguridad y recuperar sus cargas de trabajo críticas, ya sea en la nube, virtuales o físicas, independientemente de su ubicación. Ofrece protección de datos de archivos modernizada para NAS; protección 100% a prueba de balas de rescate; motor de recuperación instantánea de última generación; mayor extensibilidad de la plataforma; y reutilización de datos a través de nuevas API.

continúan con el compromiso de Veeam con la nube pública", añadió.

A la hora de hablar de del apoyo que están brindando a los socios del canal para que puedan desarrollar este mercado, el entrevistado destacó: "El modelo de licencias de Veeam y las opciones de despliegue flexible son claves para los socios que se están desarrollando en el mercado del Edge Computing. Muchos clientes ahora necesitan tener la capacidad de tener sus copias de seguridad almacenadas localmente y desconectadas del

centro de datos principal/central. Las razones pueden ser: una mala conectividad o nuevos productos/ soluciones de IO. Veeam tiene muchas opciones para que ayuden a los clientes a descubrir sus carencias en materia de protección de datos. Ofrecemos chequeos de salud a través de nuestras soluciones de monitoreo y reporte Veeam ONE. Tenemos un modelo flexible de Licencia Universal Veeam que puede ser desplegado en las ubicaciones ROBO para los clientes que tienen la necesidad de proteger las implementaciones de Edge Computing".

Lenovo se apoya en el canal para implementaciones en el Edge

l ejecutivo compartió un dato interesante: el crecimiento compuesto (CAGR) para las tecnologías Edge y IOT hasta 2024 en Latinoamérica es de 26%, y que esto es varias veces mayor a las tasas de crecimiento tradicionales de tecnologías de servidores que se posicionan en menos de 10%. "Lenovo está en una inmejorable situación para aprovechar esta nueva ola de dispositivos y soluciones de Edge/IOT al tener integrados en la misma corporación soluciones para computación de clientes (IDG) y equipos móviles (Motorola). Es una empresa 'Channel First', nuestra ruta de mercado preferente es vía nuestros asociados de negocios, ellos integran y completan la solución basada en los sistemas de Lenovo", enfatizó.

A la hora de hablar del impacto esperado en el Edge Computing con el despliegue de redes 5G, Pesce comentó que hoy esta tecnología la ven como como una puerta hacia nuevas capacidades de comunicación: "Es de

"Las soluciones sadas en tecnología Edge requieren una combinación de conocimientos para poder llevar adelante los proyectos. Los canales son la ruta preferente para Lenovo. Podemos apoyar al canal con la integración de los diferentes proveedores y conocimientos necesarios para llevar adelante los proyectos de sus clientes. Hoy poseemos un renovado programa de canales con múltiples beneficios, entrenamientos y certificaciones. También, nemos anunciado el Lenovo Partner Hub. plataforma que permite una interacción con el canal más rápida y eficiente. Por último, hoy los vendedores de los canales pueden beneficiarse de los incentivos incluidos en nuestro programa



Nelson Pesce, Data Center Group LA Product Marketing & Alliances Director de Lenovo.



alguna manera el futuro de las comunicaciones y la movilidad. Está en franco crecimiento en los mercados más desarrollados, pero aún presenta desafíos por la inversión requerida para lograr la adopción en varios países de la región", sostuvo. "Lenovo va cuenta con sistemas que la incluyen, desde teléfonos móviles al nuevo Servidor Edge SE350. este último incorpora tecnología 5G en un novedoso diseño que le permite se instalado sin necesidad de un centro de datos", agregó.

LENOVO THINKSYSTEM SE350



Es una solución Edge robusta y de tamaño compacto. Este equipo está diseñado para proporcionar varias opciones de conectividad con cable y la capacidad de conexión inalámbrica segura Wi-Fi y LTE. Este servidor compacto construido especialmente es fiable para una amplia variedad de cargas de trabajo Edge e IOT. Se administra fácilmente con Lenovo XClarity Controller. Está basado en Intel Xeon D, con una carcasa de 1U de altura, ancho medio y poca profundidad que puede ir a cualquier parte. Puede operar sin problemas entre 0-55°C, así como un rendimiento completo en entornos con mucho polvo y vibraciones. Ejemplo del uso del SE350 para manufactura en Capegemini.

Pesce informó que el Lenovo
ThinkSystem SE350 es el
caballito de batalla de la
informática Edge. "Diseñado y
construido con los requisitos
únicos para servidores Edge, es
lo suficientemente versátil como
para ampliar las limitaciones
de las ubicaciones de los
servidores, brinda una variedad
de opciones de conectividad
y seguridad y se administra
fácilmente con Lenovo XClarity
Controller", destacó.

En lo que refiere específicamente al impacto de Edge & IoT en el mercado local, el entrevistado aseguró que será prácticamente todas las industrias: "A modo de ejemplo, vemos dos de ellas que primero la van a adoptar, Retail y Manufactura. Lenovo ha desarrollado arquitecturas de referencia para brindar soluciones integrales a estas

industrias, que incluyen el Servidor Edge SE350, tecnologías de hiperconvergencia, nube hibrida, componentes para seguridad y, si el cliente lo requiere, la posibilidad de trabajar con un novedoso modelo de pago por consumo: TruScale", destacó.

Asimismo, advirtió que extender el Data Center al Edge implica extremar las medidas de seguridad a todos los niveles. En ese sentido, informó que Lenovo trabaja con las principales empresas de software, como Microsoft, VMware y Nutanix, para brindar productos reconocidos a través de los cuales sus clientes implementan sus estrategias de seguridad. "Para dar un ejemplo, hoy Lenovo distribuye en forma exclusiva en Latinoamérica Pivot3, tecnología hiperconvergente que permite

implementar infraestructuras para soportar soluciones de video vigilancia. La Ciudad de Bogotá, en Colombia, ha implementado una solución Lenovo de Smart Cities basada en esta tecnología", contó.

Foco en el canal

Lenovo cada trimestre tiene un ciclo de seminarios (webinars) tecnológicos donde está incluyendo el contenido de soluciones Edge entre otros temas. "Nuestro objetivo es trabajar alineados con nuestros socios de negocios, dándonos la posibilidad de identificar cada nueva oportunidad y traducirla en innovación", dijo el ejecutivo. Además, aclaró que Toda la red de distribuidores de la compañía hoy en día puede distribuir estos productos Edge y apoyarse en ellos a través del soporte técnico y de ventas.

APC impulsa la eficiencia energética de los Data Centers en el Edge

ebido al exponencial desarrollo del IoT, IIoT e inteligencia artificial, en APC by Schneider Electric ven que los usuarios y las empresas deben atacar desafíos relacionados a resolver problemáticas relacionadas con latencia, ancho de banda, ciberseguridad, confidencialidad de los datos. etc., por lo que distintas fuentes prevén un fuerte incremento de aplicaciones Edge en los próximos años, generando millones de Microdatacenters Local Edge (se estiman 7,5 millones para 2025). "Instalaciones de

Hernán Neirotti, Business Developer Manager.

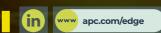


"Necesitamos
cambiar la ecuación
para hacer que los
centros de datos sean
lo más sostenibles
y amigables posible
con la emisión de
carbono durante
este tiempo de
crecimiento
exponencial de
generación de datos."

datacenters en el Edge y el uso de energía aumentarán más rápido que en aplicaciones regionales y centralizadas, por esto, la necesidad de más centros de datos se traduce en un mayor uso de energía, donde estamos hablando de miles de teravatios / h de energía", dijo al respecto Hernán Neirotti, Business Developer Manager de la compañía. "Necesitamos cambiar la ecuación para hacer que los centros de datos sean lo más sostenibles y amigables con la emisión de carbono posible durante en este tiempo



Damián Gentile, EcoStruxure Power Leader - IoT.



de crecimiento exponencial de generación de datos", añadió.

En ese sentido, los últimos lanzamientos que la compañía ha realizado para este tipo de aplicaciones están relacionados fuertemente con la eficiencia energética. Neirotti mencionó, por ejemplo, la línea APC Smart UPS LiOn, máquinas monofásicas con baterías de Ion de Litio que permiten mayor autonomía ocupando un footprint menor. "Esta tecnología puede trabajar con temperaturas mayores, tiene menor tiempo de carga de sus baterías y una vida útil tres veces mayor, siempre



comparando con tecnología VRLA tradicional. Todos estos beneficios se traducen en menor huella de carbono y mayor eficiencia energética", destacó. Otra solución recientemente lanzada al mercado es la línea de Cooling para montaje dentro del rack, ideal para aplicaciones Edge, equipos que cuentan con tecnología inverter en su unidad exterior, lo que permite reducir fuertemente el consumo energético, aú n a bajo nivel de carga térmica.

Al ser consultado sobre el impacto que tendrán en los próximos años en el país tecnologías como el IoT, las ciudades y edificios inteligentes, Damián Gentile comentó: "Sin dudas, se esta avanzando inexorablemente hacia la eficiencia; de hecho, Argentina acaba de emitir en 2019 dos documentos críticos, como la reglamentación de eficiencia energética AEA 90364-

8-1 para clasificar las instalaciones según su nivel de eficiencia y la norma de gestión energética IRAM/ISO 50001, ambas alineadas a los estándares globales del mismo año. Estos se encuentran íntimamente relacionados con la tecnología IoT, pues es crítico para su implementación el uso de dispositivos conectables que permitan monitorear y controlar globalmente la infraestructura y el entorno".

En ese mismo sentido, Gentile destacó que, siguiendo el compromiso de Schneider Electric con la sustentabilidad y eficiencia, "trabajamos día a día para difundir nuevas tecnologías IoT y asesorar a todos las partes interesadas con el fin de facilitar su puesta en marcha, pues ya hoy día son críticas para volvernos más eficientes, sustentables y competitivos como país".

EcoStruxture IT

Desde APC by Schneider Electric destacan la propuesta de EcoStruxture IT, plataforma que permite monitorear en forma remota todos los activos distribuidos que se pueden tener en aplicaciones Edge, ya sean equipos IT como infraestructura de cualquier vendor, con el único requerimiento de que sea conectable vía SNMP, "La solución de software EcoStruxure IT permite simular y modelar la mejor solución para cada microdatacenter Edge en función de los equipos IT y de la infraestructura que el usuario disponga, de forma de optimizar la eficiencia energética al máximo, por ejemplo virtualizando servidores, colocando paneles ciegos en los espacios vacíos del rack para evitar ineficiencias en el Cooling, optimizando cargas, etc.", detalló Hernán Neirotti.

Nexsys impulsa tecnología Lenovo en el Edge

esde el mayorista, destacaron que, actualmente, Lenovo estó poniendo especial foco en el segmento de Edge Computing con su producto estrella: el ThinksSystem SE 350, un servidor pensado especialmente para el borde con 1U con capacidad para instalarse en cualquier lugar. Admite montaje en pared, apilado en estantería o instalación en rack. Además, está reforzado, por lo que soporta temperaturas entre 0-55°C y brinda un rendimiento óptimo en entomos con elevado nivel de polvo y vibraciones, informaron.

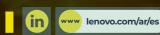
Al ser consultado sobre la oportunidad que representa para los canales la expansión de la informática en la red y en el perímetro en el corto-mediano plazo, Matías Fleita sostuvo que "la disponibilidad de la información es hoy una cuestión primordial para los usuarios en ubicaciones perimetrales, que precisan información sobre sus operaciones en todo momento para asegurarse de tomar decisiones correctas. Los servidores diseñados para ofrecer varias opciones de conectividad cableado y conexión inalámbrica Wi-Fi y LTE, vienen a cubrir esta necesidad; por lo que creo que en poco tiempo este tipo de soluciones van a tomar un gran protagonismo dentro del mercado."

En ese sentido, informó que, desde Nexsys están brindando la posibilidad a los canales de adquirir a modo de

"En Nexsys tenemos un amplio expertice en la implementación de soluciones de data center, apoyando en todos los pasos de la solución, desde su dimensionamiento hasta su implementación. **Contamos con** personal certificado en todo el portfolio y sabemos que los resellers necesitan un mayorista integral, que pueda ayudarlos en soluciones de hardware, software y servicio."



Matías Fleita Product Manager de Lenovo



Demo una versión de SE 350: "De esta manera, van a poder testearlo en conjunto con sus clientes", destacó. "Creemos que esta es la mejor manera de familiarizarse con un nuevo producto; actualmente Tecnira, uno de nuestros canales especializados, cuenta con una unidad en su poder para presentarlo a sus clientes", comentó.

Asimismo, el entrevistado aseguró que los ejecutivos de cuenta de Nexsys "poseen un amplio abanico de habilidades en lo que respecta a configuración y asesoramiento para con nuestros canales. De esta manera, buscamos apoyarlos en este tipo de soluciones desde la detección de la oportunidad hasta el cierre del negocio".





EDGE COMPUTING



ThinkSystem SE350 Edge Server

SOLUCIONES DE INFRAESTRUCTURA DE LENOVO PARA LOS QUE ADOPTAN EL DISEÑO BASADO EN DATOS

Descarga nuestra App y síguenos en nuestros canales de comunicación:











































































Edge Computing, una clave para los negocios del futuro

Los datos son sin dudas, uno de los principales -si no es el mayoractivos de las organizaciones en la actualidad, por lo que los players del mercado tecnológico se han enfocado en los últimos años a a ayudarlas a sacar provecho de esa información, para que puedan ser más efectivas y productivas. En ese sentido, una de las tecnologías que están marcando tendencia en la actualidad y que impactará fuertemente en el mercado global con el despliegue de redes de próxima generación es el Edge Computing, ya que permitirá elevar la capacidad de cómputo y el acercamiento con el usuario. De acuerdo con el análisis de Gartner. el 75% de los datos generados por las empresas se crearán y procesarán fuera de la nube para 2.02.5

Desde **IBM** consideran que Edge Computing es uno de los pilares fundamentales sobre los cuales se va a apoyar la transformación de las áreas de IT de acá en más. "Para nadie es un secreto que todas las organizaciones están en la búsqueda de mayor agilidad y eficiencia, tanto en costos como en tiempos de respuesta y Edge Computing implica un avance importante en ambos aspectos", dijo a este medio

Román Zambrano, CTO IBM
Argentina, Paraguay y Uruguay
de la compañía. "La capacidad de
extender las propiedades de la
nube dentro, del data center propio
y darle mayor agilidad a las áreas
de IT es un aspecto fundamental
sobre el cual IBM basará su oferta
tecnológica en los próximos años",
enfatizó

Por el lado de **Microsoft**. **Aleiandro** Stecconi, líder de Negocio de Nube **para Argentina**, aseguró que hace ya varios años que la compañía definió al actual momento histórico como la Cuarta Revolución Industrial, que es la "revolución de la innovación". "Esta nueva era está impulsada por la combinación del poder de la Nube, la digitalización del mundo v los avances en la manera en la que las máquinas utilizan la información y los datos que generamos constantemente para aprender a razonar v volverlos inteligentes. A medida que surgen nuevas tecnologías basadas en el entorno inteligente será posible construir estas nuevas soluciones para resolver problemas reales. Esto abre una gran oportunidad para Microsoft ya que ofrecemos soluciones para que las empresas puedan aprovechar todas las ventajas que ofrece la informática en la red y en el perímetro", afirmó.

Pedro Sandalis, Gerente Regional para América del Sur de

Nutanix, éxplicó que los avances tecnológicos, que ocurren cada vez más rápido y comienzan a verse reflejados tanto en el ámbito laboral como en el personal. generan que automatisemos cada vez más procesos, aumentando la cantidad de información que hav que procesar en tiempo real. En ese sentido, sostuvo que es importante contar con mayor capacidad de cómputo en los data centers o sitios centralizados, con el fin de refleiar en un sitio centralizado todo lo que está pasando. "Frente a este incremento de datos en el perímetro, consideramos relevante destacar la importancia de contar con un buen vínculo para que la información se transmita eficientemente y un lugar centralizado donde procesarla y



Román Zambrano, CTO IBM Argentina, Paraguay y Uruguay de IBM,

"Estamos lanzando IBM Edge Application Manager con 20 participantes de IBM Edge Ecosystem. A estos socios los une un interés común en implementar soluciones nativas en la nube basadas en estándares abiertos que se puedan implementar y administrar de forma autónoma en el borde a escala masiva."



almacenarla. Para ello, Nutanix ofrece su servicio de nube privada o híbrida que brinda una estructura sólida en la cual apoyarse, capaz de simplificar la operatoria de las empresas, reduciendo los costos y otorgando a través de su escalabilidad la posibilidad de adaptarse a la necesidades de cada empresa según el momento en el que se encuentre y tamaño que posea". destacó.



Raymundo Peixoto, Senior VP for Data Center para Latam de Dell Technologies.

"Buscamos ayudar a los clientes a proteger, administrar y dar soporte de mejor manera a aplicaciones tradicionales y modernas en ubicaciones en el edge, centros de datos en el core y nubes híbridas. Los clientes que buscan acelerar su transformación digital necesitan soluciones comprobadas y de confianza."





En ese mismo sentido, desde **Red Hat** sostienen que para llegar al nivel de sofisticación arquitectónica que requiere el Edge –como el siguiente paso tras la nube–, que permita crear una plataforma mucho más distribuida que antes, para resolver los tiempos de respuesta existentes, procesando la información mucho más cerca de los dispositivos que los consumen mejorando la experiencia de los

usuarios, se deben tener en cuenta características como consistencia, despliegue simplificado, portabilidad y resiliencia, como algunos de los atributos que debe ser capaz de resolver.

"De acuerdo a un estudio de Gartner, la expectativa es que para el año 2025, el 75% del total de los datos creados por las empresas serán gestionados por sistemas basados en este tipo de arquitectura. No es de extrañar, entonces, que el edge computing sea la ventaja competitiva clave y el elemento decisivo para la sostenibilidad de los negocios", dijo al respecto

Víctor Cornejo, Regional Enterprise Solution Architect Manager de la compañía. "En Red Hat llevamos años trabajando en soluciones para una Arquitectura Híbrida y Abierta, la cual desde este último tiempo, hemos extendido al Edge, proveyendo una plataforma para mantener la consistencia, portabilidad, seguridad y resiliencia que un sistema distribuido de tal magnitud requiere", destacó

"La expansión del Edge Computing, representa una gran oportunidad para todo el ecosistema del negocio de telecomunicaciones. Específicamente para fabricantes de infraestructura líderes en tecnología de redes como es el caso de **Furukawa**, representa la oportunidad de demostrar una vez más su liderazgo en el sector, que iunto a sus canales y socios de negocio. brindan a sus clientes soluciones diferenciadas y servicios de primer nivel, desarrolladas especialmente para satisfacer la alta demanda que la expansión del Edge Computing requiere", appuntó, por su parte,

Andrés Begué, Key Account Manager - DataCenter Specialist de la compáñía. A la hora de analizar en que aplicaciónes tendrá un mayor impacto esta tendencia, y especialmente en el mercado local, Octavio Duré. Solution Engineering Director, South of Latin America.de VMware, puso como ejemplo el Retail: "Vemos casos como el uso de la analítica en tiempo real y en el local de venta, check-out más rápido en el punto de venta, prevención de robos, inventario inteligente, manejo de góndolas", explicó. En lo que refiere a Manufactura, informó



Alejandro Stecconi, líder de Negocio de Nube para Microsoft Argentina.

"Desde Microsoft OEM el foco está en impulsar y crecer en licencias digitales (ESD) de Windows y Office. Permiten que nuestros socios estratégicos puedan comprar y entregar el producto de manera inmediata, eliminando de esta manera costos de almacenamiento y de transporte. También contamos con la opción de licencias FPP."





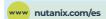
que incluyen la video vigilancia y el mantenimiento predictivo; mientras que en Gobierno hizo refeencia a todo lo relacionado a ciudades inteligentes, control de estacionamientos y disponibilidad, semáforos según flujo de tráfico, controles fluviales y pluviales. "Incluso en la vida hogareña pronto veremos heladeras haciendo pedidos al supermercado, lavarropas o bombas



Pedro Sandalis, Gerente Regional para América del Sur de Nutanix.

"Nutanix es una empresa que desde sus inicios trabaja con cloud computing y está diseñada para incorporar de manera sencilla diferentes tipos de cargas de trabajo, entre ellas Edge Computing. Nuestra propuesta de valor es ser ágiles y dinámicos en el tipo de infraestructura que vamos a estar agregando en base al tipo de información que estamos recibiendo."





encendiéndose automáticamente a la hora en que el precio de la electricidad sea menor. Las posibilidades son infinitas", destacó.

El ejecutivo aseguró que desde VMware se preparan con toda la tecnología mencionada antes. Pero quiso hacer foco en el hecho de que "si bien, tradicionalmente, todas estas aplicaciones ejecutaban en máguinas virtuales, hoy con la aparición de kubernets y las arquitecturas basadas en microservicios, más y más aplicaciones están siendo alojadas en contenedores (containers). Por lo tanto, existe la necesidad de ejecutar aplicaciones Cloud Native en locaciones de Edge. Y nuestra plataforma Tanzu está evolucionando en tal sentido. Recomiendo el paper sobre Arquitectura VMware Tanzu en el Edge."

El foco del negocio de **D-Link**. desde el punto de vista de la red, es el punto de acceso de la misma, por eso creen que este nuevo paradigma es una gran oportunidad para la compañía y para sus socios de negocio. "La necesidad de las soluciones de redes actuales de mover los centros de procesamiento más cerca de los dispositivos que generan los datos, donde se tiene acceso a las redes. viene asociado a una demanda cada vez mayor de sistemas de alta velocidad en ese punto. D-Link y sus soluciones de acceso móviles v fijas (Switches, Routers, Access Points, equipos 4q, IoT v otros) conforman todo un ecosistema de soluciones en el perímetro de la red que entregan soluciones de alta calidad para cualquiera que sea el tamaño de la empresa, dado que su relación precio/rendimiento

está muy por encima de nuestros competidores", detalló **Claudio Torres, Regional Manager Con Sur** de la marca.



Víctor Cornejo, Regional Enterprise Solution Architect Manager en Red Hat.

"Creemos firmemente que la Nube y el Edge evolucionarán en torno a la innovación provista por el poder del Open Source, plataformas abiertas donde veremos a diversos actores de la industria impulsando lo mejor del mundo abierto y donde Red Hat tiene mucho que decir."





Begué dijo que las principalesáreas en las que el impacto delEdge Computing tendrá mayor incidencia serán aquellas que están asociadas a la Sociedad 5.0, que pone al ser humano en el centro de la innovación, como la telemedicina, los servicios públicos, el teletrabajo, la educación a distancia y la demanda de



PROTEGÉ LO QUE MÁS QUÉRES

EZVIZ, una marca mundial de seguridad para hogares inteligentes, es la filial de Hikvision enfocada en los consumidores y el mercado residencial











Fácil instalación en solo 3 pasos



Si queres conocer los productos, escanea con la cámara de tu celular el código QR.



Encendé la cámara



Descargá la App



Escaneá el código QR







contenidos (videos, redes sociales, aplicaciones de nube, juegos online). "Para atender esta demanda. Furukawa va se encuentra preparado y ha desarrollado el programa 400G Ready basado en 3 pilares fundamentales: Consultoría, Seguridad, Tecnología. Es un novedoso concepto de oferta de valor que abarca un conjunto de productos, soluciones y servicios, desarrollados para soportar las aplicaciones 400G de un Data Center, actuales y futuras", destacó

"El video, el gaming y los asistentes virtuales son algunas de las empresas que están pasando a formar parte de los procesos productivos de las organizaciones y Edge computing va a cambiar las reglas establecidas para esas empresas va que permite, por ejemplo, producir un partido de fútbol sin camiones de medios. Esta es una de las áreas y rubro que va a crecer más rápidamente", coincidió **Hernán** Sabbi, Especialista de Producto Regional de IFX Networks. "IFX se encuentra adelantándose y formando profesionales para todas sus áreas con el fin de atender estas demandas". informó.

Zambrano agregó que actualmente, ya son varias las empresas de telecomunicaciones en Argentina que están trabajando en este enfoque de arquitectura, de manera tal de dar mayor agilidad al aprovisionamiento de la plataforma; y agregó que otras industrias, como Banca y Agro, también se verán beneficiadas de manera significativa. "Los bancos podrían necesitar Edge Computing para analizar las transmisiones

de video de cajeros automáticos en tiempo real para aumentar la seguridad del consumidor. Las compañías mineras pueden usar sus datos para optimizar sus operaciones, mejorar la seguridad de los trabajadores. reducir el consumo de energía y aumentar la productividad. Los minoristas pueden personalizar las experiencias de compra para sus clientes y comunicar rápidamente ofertas especializadas. Las empresas que aprovechan los servicios de quiosco pueden automatizar la distribución v



Matías Di Dio, Gerente de Operaciones de Ventas de Vertiv para Sur de Sudamérica.

"Vertiv tiene soluciones de borde especialmente diseñadas, donde confluyen productos de muy alta confiabilidad con productos de eficiencia, y eso es una oportunidad tanto para nosotros como para nuestros socios, que son quienes tienen que desplegar este tipo de soluciones."







Octavio Duré. Solution Engineering Director, South of Latin America.de VMware.

"Gartner predice que para 2022, como resultado de la evolución de la transformación digital, el 75% de los datos generados por las empresas serán creados y procesados fuera del centro de datos tradicional y centralizado o de la nube. Hoy es el 10%. Aquí está la gran oportunidad que se presenta tanto a VMware como a nuestros socios de negocio."





gestión remotas de sus aplicaciones basadas en quioscos, lo que ayuda a garantizar que continúen operando incluso cuando no están conectados o tienen una conectividad de red deficiente", detalló. "Desde IBM no solo contamos con recursos preparados y capacitados para atender la demanda, sino que también estamos generando un ecosistema de partners que nos permitan no solo cubrir esa demanda, sino también mejorar los costos y adoptar la tecnología". aseguró.

Di Dio explicó que el Edge Computing necesitará que las redes de telecomunicaciones se desarrollen por sobre las tecnologías actuales y, por lo tanto, creen que existirá un gran despliegue de nuevos sitios y de nuevas antenas de telefonía e internet. "Para esto, Vertiv ha desarrollado soluciones de corriente continua y también soluciones de data center que permiten poder equipar a estos nuevos despliegues en cortos períodos de tiempo", destacó.



Andrés Begué, Key Account Manager -DataCenter Specialist de Furukawa.

"Para atender esta demanda, Furukawa ya se encuentra preparado y ha desarrollado el programa 400G Ready basado en 3 pilares fundamentales: Consultoría, Seguridad, Tecnología."





En ese mismo sentido, Cornejo, de Red Hat, opinó que el Edge Computing puede significar un antes y un después en la calidad de servicio que proveen las telcos. "Se sabe que, con esta nueva tecnología, la latencia o el

tiempo de respuesta disminuirá significativamente, reduciendo las fallas del servicio y garantizando una mayor seguridad de los datos. Y esto impactará positivamente en la experiencia del usuario final, la cual será mucho mejor gracias a un servicio más rápido, de mayor calidad y con menos interrupciones", sostuvo, "Por lo tanto, ya no es una novedad que el mundo empresarial considere al Edge como una tecnología que merece su atención. De hecho, probablemente, se trate del inicio de una nueva ola de innovación en lo que refiere a la gestión de datos, que sin dudas se transformará en la principal ventaja competitiva que tendrán las empresas en los próximos años", completó.

Para Marcelo Freire. VP de Digital de Services de Ericsson para el Cono Sur de Latinoamérica, el principal impacto de la conjunción 5G con Edge Computing estará en las aplicaciones IoT y en la industria. "Áreas como manufactura, energía, petróleo, minería y agricultura serán las primeras a brindar nuevos casos de uso y nuevos modelos de negocios. Para los casos que requieren sitios de explotación aislados y con requerimientos llamados de misión crítica. el Edge Computing es clave. El sector agropecuario irá haciendo uso de funcionalidades tendientes al control de plagas u optimización de fertilizantes mediante sistemas de procesamiento de imágenes con Inteligencia Artificial (AI) v sensores proveyendo información en tiempo real. Demandas aun no totalmente satisfechas como la trazabilidad en el sector ganadero

podrán ser resueltos con tecnología 5G y Edge Computing", explicó. Asimismo, comentó que el sector comercial hará uso de estas soluciones para control de procesos, seguridad y logística mientras que la industria también será favorecida mediante la automatización. "En este sentido, Ericsson dispone de tecnología y servicios de telecomunicaciones y una amplia experiencia global



Marcelo Freire, VP de Digital de Services de Ericsson para el Cono Sur de Latinoamérica.

"Para satisfacer todo el potencial de la industria y los nuevos casos de uso para los consumidores. **Ericsson tiene** desarrollado soluciones y servicios que van desde las redes distribuidas de Cloud (Edge NFVi) hasta soluciones end-to-end de redes dedicadas para los casos que requieren sitios de explotación aislados y con requerimientos llamados de misión crítica."





que en conjunto con operadores de Comunicaciones y socios tecnológicos especializados en los distintos rubros, potencian diversos ecosistemas que orquestados de la forma adecuada podrán satisfacer las necesidades del mercado", afirmó.



Hernán Sabbi, Especialista de Producto Regional de IFX Networks.

"Con el desarrollo del Edge Computing y las redes de siguiente generación, como el 5G, se presentan ciertos desafíos: confidencialidad, integridad, disponibilidad y búsqueda segura de datos para sistemas estáticos. Nuestra propuesta se basa en nuevos desarrollos pensados para Edge Computing, pensando siempre en el cliente final y sus necesidades."





ifxnetworks.com/

Preparándose para el despliegue de 5G

Sin duda alguna, el impacto del 5G y Edge Computing van de la mano.

Si bien muchos aún piensan que es simplemente una actualización de las redes 4G LTE, existen muchos áreas claves de la tecnología que esta nueva generación de redes va a desbloquear. De hecho, los expertos aseguran que cambiará el ambiente tecnológico para siempre, donde el data center, desde el core hasta el edge, estará en el centro de esta revolución.

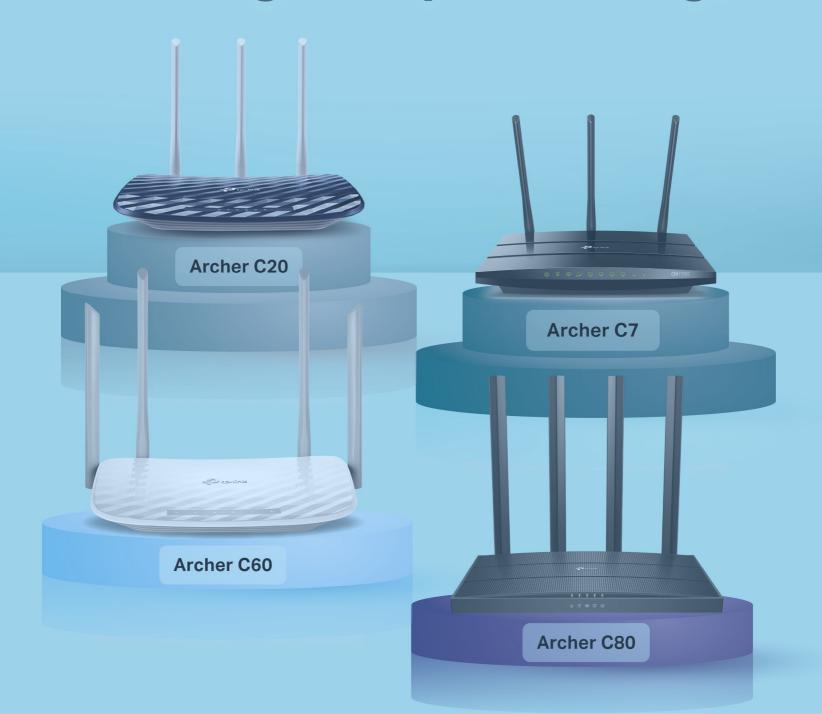
"Las redes 5G sin duda desencadenarán una necesidad de nube de borde. Las aplicaciones de 5G, como la OTT, los juegos, la IO industrial y los vehículos autónomos, requieren una latencia casi nula y deben procesar los datos más cerca del usuario final". opin'po al respecto **Francisco Dominguez Moussier, Senior** Director of Field Engineering in CALA de Ciena. "Para proporcionar estos servicios que requieren un rendimiento en tiempo real, la arquitectura de red centralizada que vemos en la mayor parte de América Latina hoy en día puede no ser suficiente. Para lograr una baja latencia, los proveedores de servicios tendrán que construir pequeños centros de datos en más lugares", advirtió. El ejecutivo informó que, a nivel mundial, se espera que el crecimiento de los ingresos en los servicios relacionados con la nube de borde alcance el 42% de CAGR para 2024 a más de 5 mil millones de dólares, coincidiendo en gran medida con el crecimiento acelerado esperado de 5G. "En Ciena, ofrecemos software con APIs abiertas que ayudan a controlar redes con diversos componentes de diferentes

proveedores, arquitecturas programables que agilizan el transporte de datos y tecnología óptica coherente de 100G a 800G que proporciona niveles de escalabilidad, inteligencia y automatización sin igual en la industria", destacó.

"Con la llegada del 5G, una de las tecnologías que más se desarrollará es IoT (Internet de las Cosas). Este tipo de conectividad extrema provocará una explosión de aplicaciones de IoT, y es difícil pensar en una industria cuvo negocio no será impactado o no podrá aprovechar las ventajas de esta tecnología", sostuvo Duré. "En tal sentido. VMware posee múltiples soluciones inherentes y claves para esta transformación: por un lado. todo lo relacionado a EUC (End User Computing) para la gestión de los dispositivos de acceso. el SDDC (Software Defined Data Center, que virtaliza cómputo, almacenamiento y redes) que eiecuta en el Centro de Datos la Nube o el Edge por igual y una solución puntual para IoT llamada VMware Pulse IOT Center. Por el lado de las compañías de telecomunicaciones contamos con toda nuestra tecnología de Telco Cloud para soportar tanto NFV como CFV, que se presenta como la tecnología más asociada a 5G. Al mismo tiempo, nuestra plataforma Tanzu soporta el desarrollo, el monitoreo y la ejecución de aplicaciones basadas en containers y Kubernetes, tecnologías claves para soportar el despliegue de aplicaciones modernas", enfatizó.



+Velocidad +Estabilidad +Cobertura Tecnología AC para tu Hogar



Torres comentó que la capacidad de procesamiento de datos que el 5G traerá será cada vez más alta, además de que podrá ser más fácil el desplieque de soluciones de alta velocidad sean estas fijas o móviles. Esto viene simplemente a responder a la mayor demanda de datos que vienen de introducir dispositivos de borde que puedan generar datos de mejor calidad. normalmente se ejemplifica con soluciones de transporte automatizado, sin embargo antes de llegar allí se espera mejorar sistemas como video y muchas otras aplicaciones en tiempo real". explicó.

D-Link desde hace muchos años está desarrollando y vendiendo soluciones para Smart Cities, desde dispositivos de M2M, IoT y muchos otros, además de los sistemas clásicos de conectividad sea esta móvil o fija (Switches, Routers, Access Points, equipos 4G -5G en el futuro-, IoT y otros)", dijo al respecto.

El ejecutivo de Dell sostuvo que "las redes 5G serán fundamentales con su alta capacidad y bajas latencias que permitirán desplegar todos los nuevos casos de uso que están por desarrollarse y donde Gartner estima que el 50 por ciento de la infraestructura se implementará en Edge para 2023, con un 800% de aumento en la cantidad de aplicaciones en Edge para 2024, según IDC, y 80% de los datos en 2025 se generarán en Edge, según un estudio encargado por la compañía. "Desde Dell Technologies brindamos soluciones que van desde el Edge al Core y al Cloud con soporte

durante todo el ciclo de vida de los datos para extraer valor mediante la creación de un ecosistema consistente y escalable que abarca la nube privada, la nube pública y Edge para ejecutar cualquier aplicación y extraiga valor de los datos en tiempo real, así como aprendizajes que reviertan el valor de esos datos en el negocio y el progreso humano", destacó.

Últimas innovaciones

Para atender este tecnología, que dejó de ser una tendencia para convertirse en una necesidad actual de las organizaciones, consultamos a vendors y mayoristas acerca de las novedades que presentaron recientemente con foco en el desarrollo de este mercado

"Los avances recientes en nuestro portafolio de infraestructura demuestran nuestro compromiso conjunto con la innovación. **Dell Technologies** extiende la compatibilidad de estas tecnologías en el portafolio de infraestructura de Dell. con soluciones estrechamente integradas, incluidas Dell Technologies Cloud, Dell EMC VxRail, Dell EMC PowerProtect v Dell EMC PowerEdge, entre otras. Además, Dell EMC VxRail, el único sistema de HCI con ingeniería conjunta con VMware, es el primer sistema en estar integrado con VMware vSphere with Tanzu, lo que permite a los clientes adoptar Kubernetes rápida v fácilmente con implementación v aprovisionamiento automatizados. El amplio portafolio de

infraestructura de Dell permite a los clientes implementar VMware Tanzu de la manera que mejor se alinee con su estrategia de TI", informó Peixoto.



Claudio Torres, Regional Manager Cono Sur de D-Link.

"El foco del negocio de D-Link, desde el punto de vista de la red, es el punto de acceso de la misma –el perímetro–, por eso creemos que este nuevo paradigma es una gran oportunidad para nosotros como compañía y para nuestros socios de negocio."





Recientemente, se anunció **IBM**Edge Application Manager, una
plataforma inteligente y flexible que
proporciona una gestión autónoma
para Edge Computing. "Un único
administrador puede gestionar la
escala, la variabilidad y la velocidad
de cambio de los entornos de
aplicación en decenas de miles de
puntos finales simultáneamente",
destacó Zambrano. "Esta solución

es un entorno Edge de ciclo de vida completo que le ayuda a crear, implementar, ejecutar, supervisar, mantener y escalar de forma segura aplicaciones de lógica y analítica de negocios en el borde. Puede ejecutarse en cualquier lugar y gestionar cargas de trabajo prácticamente en cualquier punto final de borde, incluidos servidores, gateways y dispositivos. Los puntos finales de borde se ejecutan en contenedores y en la plataforma de orquestación Red Hat OpenShift Kubernetes, lo que le da la opción y la flexibilidad de ampliar desde cualquier



Francisco Dominguez Moussier, Senior Director of Field Engineering in CALA

"Nuestro enfoque de red adaptable responde al desafío que enfrentan muchos proveedores de borde, que es la necesidad de administrar de manera eficiente e inteligente la red y los recursos de aplicaciones para dentro y entre los centros de datos de nube de borde."





nube pública o privada hacia cualquier servidor o dispositivo de borde", detalló.

Por otra parte, recientemente la compañía ha hecho un importante anuncio para toda la región: un Centro de Soluciones de Telecomunicaciones para 5G, que tendrá como objetivo ayudar a empresas de toda la región en lo que refiere investigación y desarrollo de soluciones basado en tecnologías abiertas, para preparnos para la era de 5G. A través del centro, entre otros beneficios, las organizaciones podrán tener acceso a una red global de innovación y conocimiento de IBM, a través de expertos de diferentes países para intercambiar experiencias y prácticas en open 5G, edge, cloud y seguridad, así como avances en automatización y operaciones infundidas por IA (AIOps).

En el caso de **IFX Networks**, IFX Datacenter Colocation es uno de los productos que fue transformado con foco en Edge Computing. "Al mismo tiempo, nos encontramos desarrollando nuevos productos que saldrán en breve", anticipó Sabbi a este medio.

Dos de las últimas soluciones que presentó **Microsoft**: están relacionadas con el sector agropecuario. "Hace años que trabajamos muy cerca de productores, emprendedores y empresas vinculadas a esta industria aportando tecnología para que el campo pueda ser cada vez más eficiente", dijo Alejandro Stecconi

El ejecutivo se refiere a <u>FarmBeats</u> una solución que trabaja en casos únicos y sustentables para mejorar los desafíos en la industria agrícola

y ayudar a los productores de todo el mundo a lograr más, el cual aplica nuevas tecnologías como IoT e IA para recopilar grandes cantidades de datos del campo. "Azure Farmbeats no tiene costo más allá del consumo de Azure y el modelo se puede descargar dentro del marketplace de Microsoft", destacó el ejecutivo. El otro provecto es Weebe, una startup cordobesa que tiene dos claros objetivos: democratizar el acceso a dispositivos de Internet de las Cosas y generar desarrollos sustentables que ayuden a reducir la huella de carbono. Desarrollaron una batería de soluciones de Internet de las Cosas e Inteligencia Artificial alojadas en Azure, que forman un ecosistema de más de 1.000 dispositivos para monitoreo remoto, automatización de procesos industriales y agricultura de precisión.

Víctor Cornejo informó que recientemente han incorporado mejoras en **Red Hat** Enterprise Linux, las cuales incluyen progresos en la construcción de imágenes del sistema operativo optimizadas para Edge a través de Image Builder, así como mejoras en las actualizaciones mediante Over the Air Updates reduciendo los datos transferidos para una actualización. A su vez, los Intelligent Rollbacks pueden ser activados con health check específicos automatizando la capacidad de actualización y rollback en caso de ser necesario. con lo cual se minimizan las posibles indisponibilidades de servicio. "Si unimos todo esto: Red Hat Advanced Cluster Manager para Kubernetes, una simplificación de despliegue de Openshift a 3 nodos, agregamos la capacidad de Remote Worker Node,



Enrique Escars, Team Leader Cableado en Solution Box Argentina.

"En SolutionBox tenemos dos gerentes de producto certificados en las soluciones de conectividad de Panduit y contamos con el apoyo técnico y comercial de la marca, con los que podemos hacer presentaciones en los usuarios finales."





solutionbox.com.ar/

permitiendo tener un único worker en el Edge con gestión centralizada del cluster, logramos una gestión completa de la plataforma de manera consistente y automatizada independientemente de dónde sea desplegada", destacó.

Desde **Vertiv** aseguraron que se encuentran constantemente en la búsqueda de desarrollar productos que puedan atender a las aplicaciones de borde. "Hemos estado lanzando UPS de pequeña potencia, un portafolio renovado de racks PDUS, soluciones de aire

acondicionado para montaje dentro del rack o para la fila de los racks y también soluciones del tipo auto contenida como el SmartCabinet, el SmartRow, el SmartAir o los data center en containers SmartMod", ejemplificó Matías Di Dio.

La propuesta mayorista

Desde Solution Box, Enrique Escars. Team Leader Cableado del mayorista, explicó que uno de los pilares del Edge Computing es la infraestructura física, que permite bajar la latencia y tener los activos disponibles cómo si estuvieran en el entorno seguro del Data Center. En ese sentido, destacó que "Panduit desarrolla productos para este tipo de necesidad, desarrollando una línea completa de MicroDatacenters que permite la instalación de servidores y equipos de red más cerca del usuario tanto en entornos de oficina cómo industrial "

El entrevistado comentó que el avance de los proyectos y tecnologías que requieren esta topología está avanzando más rápidamente en el ambiente industrial, en donde la modernización de los equipos de manufactura requiere mejor conectividad. "Para este tipo de infraestructura. Panduit tiene desarrollados MicroDatancenters para ambientes industriales, con protección NEMA 12x para polvo v humedad v la posibilidad de instlarles aires acondicionados de precisión, haciendo que los activos estén en condiciones óptimas para el funcionamiento", detalló.

Para apoyar a los canales para que puedan desarrollar este mercado y estas soluciones de Panduit en particular, desde Solution Box destacaron que durante todo el año han hecho capacitaciones sobre las EdgeComputing en entornos empresariales e Industrias 4.0 en dónde se capacitaron partners y clientes finales.



Basilio Abdo, PM HPE en AIR Computers.

"Contamos con la herramienta de HP Financial Services, a través de la cual ofrecemos leasing operativos y financieros para acompañar a nuestros canales y ofrecer a sus clientes finales una opción de compra en cuotas con una tasa muy baja y sin incidencia en su cupo de créditos bancarios."





En **AIR Computers** trabajan con **HPE** (cómputo y almacenamiento a través de un stock muy amplio de servidores v storages) v HPE Aruba (para cubrir la parte de conectividad con switches. routers, aps. etcétera) a la hora de brindar soluciones de Edge computing o computacion en el extremo. "Como sucedió con muchos segmentos, el COVID-19 aumentó la demanda de este tipo de soluciones, que ya existía desde antes, pero que se vio acelerada. Las oportunidades lógicamente crecerán al ritmo de la demanda". comentó para este informe **Basilio Abdo**. PM de la marca en el mayorista.

A la hora de hablar del trabajo que están realizando para apoyar a los partners en este tipo de proyecto, el entrevistado comentó que Air Computers apuesta a un inventario muy fuerte con disponibilidad de soluciones que van de punta a punta, para resolver con la mayor celeridad posible las demandas de este entorno. "Tenemos stock que van desde servidores más pequeños para las necesidades mínimas, hasta soluciones de alta performance y el más alto desempeño. A eso añadimos unidades de almacenamiento externo para complementar las soluciones de mayores recursos, y complementamos con toda la línea de HPE Aruba en switches. aps. routers. etcétera. También HPE cuenta con alianzas muy importantes como APC, lo que nos permite brindar soluciones en conjunto desde micro datacenters hasta escalar a las soluciones de mayor volumen", detalló.

Además, Basillo destacó que el mayorista cuenta con Product Managers especializados en HPE (2), HPE Aruba (1), APC (1), además de su líder comercial corporativo incorporado en ese puesto recientemente para apoyar a los canales y ayudarlos, junto a los más de 30 vendedores de las 4 sucursales ubicadas estratégicamente en el territorio argentino. A esta estructura comercial, se le suma su logística, créditos y administración.

Dependiendo de la estrategia de sus partners, en **Adistec** representan varias marcas que cuentan con soluciones de Egde Computing, que se componen de hardware y software, o solo software, entre ellas desde el mayorista mencionaron **Intel**,

VMware, Fortinet y Cisco.

"Creemos que definitivamente las oportunidades de Egde Computing creceran en el corto a mediano plazo, el COVID-19 nos dejó en general a todas las empresas, unas más que a otras, un sin sabor en cuanto a que tan preparados están nuestros departamentos de TI para brindar, monitorear y administrar ambientes de coloboracion remota, sobre todo que sean seguros y con un rendimiento aceptable", comentó a ENFASYS Laura Spalla, Regional Sales Director SOLA de la empresa.

En ese sentido, Adistec pone a disposición del canal una estructura de recursos humanos que varia dependiendo el proyecto: "Usualmente estan divididos desde el área comercial en equipos que son liderados principalmente desde un Country Manager; que tiene a su cargo PSM (Product Sales Managers) y estos a su vez están conformados por equipos que van desde un Sales Engineer, Especialistas de Productos, Inside Sales, todo esto disponible para la concepción y creación de un negocio, que si depende de varias áreas, interactuan las unidades de negocios del mayorista, tales como; Educacion, Servicios, etc.



Laura Spalla, Regional Sales Director SOLA de Adistec.

"Continuamente trabajamos de cerca con nuestros aliados de negocios para incentivar el conocimiento sobre este tipo de tecnologías haciendo tanto sesiones generales como personalizadas dependiendo de las necesidades de los clientes."





Desde Ingram Micro Argentina destacaron que trabajan muy fuerte con sus Business Partners para asistirlos en el desarrollo y despliegue de soluciones que integren tecnología IBM, tanto software, hardware como Cloud. "Además contamos con el apoyo de dos Center of Excellence

para Security, lo cual nos permite diagramar integraciones con otras marcas y componentes, incluyendo sensores, cámaras, y los mejores productos de seguridad para prevenir los riesgos asociados al descentralizar el procesamiento", destacó Ernesto Fernández, Product Manager de SW IBM en el mayorista. Y ampmlió que, además del fuerte compromiso con IBM, otras marcas que están trabajando fuertemente son Tenable, Fire Eye, Veritas y ProofPoint.

regionales, una para IOT y otro

Al ser consultado sobre la oportunidad que representa para los canales la expansión de la informática en la red. comentó: "Ya este mismo año, y a raíz de los desafíos generados por la pandemia, hemos visto surgir la necesidad del desarrollo de soluciones para la nueva normalidad y el regreso seguro a las actividades, por ejemplo para detectar y evitar aglomeraciones de personas, o casos de temperatura corporal elevada, lo cual puede resolverse a través del análisis on-site de imágenes aplicando inteligencia artificial", aseguró. "Además, la necesidad de eficiencia por parte de las industrias genera oportunidades para la implementación de automatizaciones, las cuáles se benefician también de las tecnologías en el Edge. Un caso particular es la automatización del proceso de inspección de productos y materiales, mediante Computer Vision con Deep Learning", agregó...

El entrevistado enfatizó que el foco de Ingram Micro es la atención personalizada y diferencial de cada canal, según su perfil, intereses y especialización de producto o industria. "Nuestro equipo de ejecutivos comerciales, Product Managers y Marketing trabaja muy integrado al equipo del canal y de las marcas, armamos planes de desarrollo de canal, con objetivos de training y certificación y acciones de generación de demanda", concluyó.



Ernesto Fernández, Product Manager de SW IBM en Ingram Micro.

"Apoyamos mucho el aprovechamiento de los programas que brindan tanto Ingram Micro como IBM, asegurando el margen del canal y el ROI de cada iniciativa, y además nuestro posicionamiento regional y global, brinda oportunidades extras a quienes están buscando expandir su mercado."





También consultamos a los distribuidores mayoristas acerca de las últimas novedades incorporadas para atneder la creciente demanda de soluciones relacionadas con Edge Computing. Desde AIR Computing, del Lado de HPE, mencionaron HPE Edgeline Converged Edge Systems, que une la tecnología operativa —como por ejemplo, la adquisición de datos, los sistemas de control y las redes industriales—con la TI de clase empresarial en un único sistema robusto adecuado para entornos de extremo exigentes.

En Adistec confesaron que las novedades en este ámbito son muchas y que seguirán creciendo dado a las necesidades actuales de los mercados. En ese sentido, invitaron a los partners a acercarse al mayorista para conocer mejores detalles de cómo preparar una estrategia de Egde Computing para sus clientes finales

Finalmente, en Solution Box comentaron que Panduit ha presentado una familia de productos diseñados exclusivamente para el EdgeComputing. Tal es el caso del MCD79, una familia de MicroDatacenters para empresas con formato Rack, preconfigurados con conectividad de cobre v fibra, puesta a tierra eléctrica y organizadores de cables, con opciones de 24 y 42U. Por su parte, el MDC82 es un Microdatacenter adecuado para entornos industriales, con ambientes hostiles de polvo, humedad y alta temperaturas. Finalmente, TrueEdge es una nueva familia de gabinetes de pared para instalación vertical, también preconfigurados para la conectividad, que puede soportar hasta 9U de equipamiento activo, permitiendo la despliegue de equipamiento en instalaciones en donde nó hay disponible espacio en suelo para cuartos de telecomunicaciones

INFORME EDGE COMPUTING INFORME ESPECIAL

Acciones y trabajo con el canal

Este espacio, en el que siempre reservamos con los highlights de las empresas en lo que refiere a la inversión que están realizando o planean poner en marcha en el futuro próximo para apoyar a sus socios de negopcios, toma aún más relevancia en esta ocasión teniendo en cuenta el cierre del año calendario, donde ya se tienen planeadas las principales acciones de cara al 2021.

Raymundo Peixoto, de Dell Technologies Latam, destacó: "Desde nuestro programa de canales, a través del cual ya llevamos 10 años trabajando en conjunto con canales y distribuidores en América Latina, ofrecemos un programa simple, predecible y rentable. A través de estos valores buscamos socios de alta calidad. con experiencia y calidad humana, y fomentamos el negocio a través de beneficios y recursos exclusivos. capacitaciones, incentivos y herramientas de marketing con el objetivo de apoyar el crecimiento y desarrollo de la comunidad de canales que permite a Dell Technologies llegar a más clientes y generar mayores y mejores beneficios en conjunto". Y agregó: El compromiso con nuestros canales no cambia y seguiremos apoyándolos para que continúen entregando soluciones tecnológicas que

ayuden a nuestros clientes a adaptarse a los retos que demanda el mundo digital."

"Toda la tecnología que dispone **Vertiv** en la actualidad está disponible para toda nuestra red de partners y estamos trabajando muy arduamente en poder lograr que ellos tengan la capacidad de impulsar y ejecutar este tipo de nuevas tecnologías", aportó, por su parte, Matías Di Dio. "Es así como tenemos recursos dedicados a los entrenamientos de los canales, estamos realizando programas de certificación en donde recorremos todo el portafolio Vertiv con un foco muy especial en las soluciones más adecuadas para el Edge Computing. Actualmente estamos brindando en el Sur de Sudamérica (SSA) el entrenamiento EdgePert que actualiza al canal en los nuevos productos y sus aplicaciones", informó.

Desde Microsoft aseguraron que apoyan a sus socios desde capacitaciones constantes en las últimas actualizaciones de esta tecnología. "En cuanto al foco de entrenamiento de Edge Computing, localmente vemos un potencial especial en el agro. También exploramos continuamente este nuevo paradigma informático para abordar diferentes escenarios emergentes y modelos de negocio", puntualizó **Alejandro Stecconi**, e informó que todo el ecosistema de partners de la compañía distribuye las

mencionadas soluciones, porque están basadas en **Azure**.

IBM cuenta con una red de partners y canales para fortalecer su solución y sobre todo para incrementar su llegada al mercado. "Edge requiere un ecosistema abierto con diversos participantes, y estamos lanzando IBM Edge Application Manager con 20 participantes de IBM Edge Ecosystem. A estos socios se une un interés común en implementar soluciones nativas en la nube basadas en estándares abiertos que se puedan implementar y administrar de forma autónoma en el borde a escala masiva". dijo **Román Zambrano**. Y destacó que "se convertirán en parte de un ecosistema construido alrededor de la tecnología abierta que permite a los clientes mover datos y aplicaciones sin problemas entre centros de datos privados, entornos híbridos de múltiples nubes y el perímetro". De acuerdo con la compañía, al trabajar con IBM Edge Ecosystem, los Business Partners pueden ayudar a sus clientes a aprovechar 5G mientras actúan sobre la base de conocimientos más cercanos a donde las personas, lugares y cosas crean los datos. "Y pueden hacerlo mientras trabajan libremente con otros socios del ecosistema, aprovechando la innovación donde sea que exista", enfatizó el ejecutivo.

Desde **Red Hat**, que ha nacido

INFORME ESPECIAL INFORME EDGE COMPUTING

desde las comunidades del Open Source, promueven los principios de colaboración y apertura. "En este espacio, entendemos a los socios y alianzas como partes vitales del éxito de nuestra compañía. Son estos quienes, agregando sus aplicaciones o software de terceros, tienen la capacidad de componer una propuesta de valor mucho más interesante para los clientes finales", subrayó Víctor Cornejo. "Por ejemplo, hoy en día contamos con partners que son compañías con software específico de red y sumando al poder de una plataforma potente como Openstack y Openshift sin duda es una combinación de enorme beneficio para nuestros clientes", comentó, finalmente, destacó que, tanto para partners y canales, cuentan con una serie de entrenamientos gratuitos bajo nuestro programa OPEN, los cuales "les permitirán ganar mayor nivel de conocimiento siguiendo los entrenamientos desde lo comercial hasta los cursos avanzados en tecnologías que Red Hat promueve".

Por su parte, **Hernan Sabbi** informó hizo hiuncapié en que **IFX Networks** está lanzando un nuevo portal IFX University que permitirá que los canales y personal interno de todas las áreas se entrenen en cada tecnología.

"Desde **Nutanix** trabajamos para simplificar los procesos que se llevan a cabo en las

organizaciones, combinando diferentes componentes que de forma tradicional son soluciones separadas, en un lugar centralizado. Con esto en mente es que combinamos cómputo, almacenamiento y nuestro hipervisor bajo una misma estructura, permitiendo observar las respuestas a múltiples soluciones sin necesariamente ser un experto en el tema", aseguró **Pedro** Sandalis. "A partir del trabajo realizado por los expertos de Nutanix para desarrollar un servicio intuitivo, reduciendo las complejidades que los mismos pueden presentar, surge como resultado dicha simplificación en la operativa de las organizaciones y por ende una reducción en sus costos." A su vez, desde la marca aseguraron que cuentan con tecnología capaz de procesar datos en la periferia y armar redes tipo anillo o estrella para intercambiar información desde o hacia el sitio central o sitios alternos para Disaster Recovery o modalidad Activo/ Activo, en el que todos los nodos del cluster reciben una parte de la misma carga. "Esto puede verse reflejado dentro de la industria del retail, por ejemplo en grandes cadenas de supermercados. Si bien cada centro de distribución cuenta con un tipo de procesamiento, toda esa información es centralizada en un mismo lugar, y a partir de dicha tecnología, esa misma también es transmitida a dos o más sitios

centrales, con el fin de contar con un back up de esos datos en caso de que alguno de los dos lugares de almacenamiento sufra un accidente", explicó el entrevistado.

Los principales socios de **Ericsson** son los proveedores de servicios de comunicaciones (CSPs). "Nuestros productos, servicios y experiencia global en la optimización de servicios apuntados al mercado corporativo potenciarán fundamentalmente, además de la conectividad, las capacidades de orquestación end-to-end y exposición de la red mediante APIs estandarizadas poniendo los proveedores de servicios en un nivel más alto de cadena", aseguró al respecto Marcelo Freire. "Al decir experiencia global, nos referimos no solo al aspecto tecnológico, sino también al relacionamiento con integradores, operadores tecnológicos, proveedores de Cloud y otros potenciales participantes en la construcción de ecosistemas que consoliden la generación de valor más allá de la conectividad", aclaró. Y finalizó: "En tal sentido. Ericsson invierte fuertemente en R&D como en capacitación para su personal y diversas actividades destinadas a operadores de comunicaciones como entrenamientos, talleres de trabajo y presentaciones, como 'Live Webinars', auspiciados por las entidades de estandarización y los medios de divulgación."



POSICIONA TU MARÇA y elevá las ventas Ce tu empresa EN EL MUNDO DIGITAL

Diseño Gráfico

Desarrollo Web

Videos

Social Media

Desarrollo Web

Email Marketing

ino dejes pasar esta oportunidad que tenemos para vos!







EMPRESAS VENDORS

ENTREVISTA AL NUEVO LÍDER PARA LA REGIÓN

Dell analiza los retos de las empresas y el rol del canal

Este medio entrevistó en exclusiva a Luis Gonçalves, flamante Presidente para Latinoamérica de Dell Technologies, quien compartió los resultados del Indicador de Transformación Digital de la compañía, que dio a conocer en la última edición de Dell Technologies Forum.

l Dell Technologies Forum
2020 se llevó a cabo de
manera virtual para toda
la región, el cual consistió
en una jornada de presentaciones
virtuales durante las cuales se
dieron a conocer las perspectivas del
negocio post-pandemia relacionadas
a la aceleración de la transformación
digital y el comportamiento del
mercado regional.

Durante el evento virtual se realizó una sesión general con líderes globales y regionales y luego tuvo lugar una sesión en vivo de preguntas y respuestas dirigidas especialmente a clientes, socios y canales. El evento contó con acceso a contenidos On Demand para todo el público participante y también hubo un área de "Experiencias" que permitió a la audiencia disfrutar de juegos y diversas actividades.

La conferencia principal, a cargo de Luis Gonçalves, actual Presidente para Latinoamérica de Dell Technologies, quien invitó a la audiencia a replantearse cómo entregar experiencias nuevas para sus clientes, implementar innovaciones basadas en datos y desarrollar aplicaciones que van desde el usuario final, al centro de datos y hasta la nube, todo de la mano de los expertos de Dell Technologies. "Creemos que el 2021 va a ser un año tremendo, con mucho trabajo y muchos retos para ayudar a nuestros clientes, y contamos muchísimo con todos los canales para ello."

Hallazgos

También durante el evento, Gonçalves presentó los resultados del Indicador de Transformación Digital de Dell Technologies (DT Index), en su tercera edición, un referente mundial que indica el estado de la transformación digital en las empresas alrededor del mundo y cómo éstas están operando en la era digital, en base a una encuesta a más de 4.300 líderes de negocios de 18 países, altos ejecutivos tomadores de decisiones de tecnología alrededor del mundo, para analizar los esfuerzos de transformación de sus organizaciones.



Según los resultados, 1 de cada 3 (32%) están preocupados porque su organización tal vez no sobreviva los próximos dos años, y el 60% cree que si sobrevive se perderán muchos más empleos y tomará años regresar a un modelo rentable. Por otro lado, 8 de cada 10 empresas han acelerado al menos algunos programas de transformación digital este año. El indicador muestra que solo el 41% aceleró todos o la mayoría de sus programas, y 56% tuvo un avance mínimo o ninguno.

La investigación también arrojó que, a nivel global, en el 2016 y 2018, el 5% de las empresas categorizaron como Líderes Digitales, mientras que durante la pandemia, un 6% categorizó como Líderes Digitales. En Latinoamérica VENDORS EMPRESAS

Soluciones para habilitar nuevas formas de trabajo

Durante el evento,la compañía destacó cinco soluciones diseñadas para habilitar a sus clientes en las nuevas líneas de negocios y formas de trabajar que están implementando. Estas soluciones están siendo adoptadas por empresas de distintos tamaños en Latinoamérica.

Una de ellas es PowerStore, una nueva plataforma que elimina los sacrificios en rendimiento, escalabilidad y eficiencia en almacenamiento, con una infraestructura centrada en los datos, inteligente y adaptable para manejar cargas de trabajo tradicionales y modemas.

Otra de las soluciones presentadas durante el Dell Technologies Forum virtual fue PowerScale, una nueva familia de sistemas de almacenamiento diseñados con un software líder en la industria, y un hardware de servidores que imponen un nuevo estándar para captar y capitalizar data no estructurada en las organizaciones, como documentos, imágenes, videos y material de redes sociales.

Además, Dell Technologies también presentó el Dell Optimizer, un software de optimización incorporado en sus equipos Latitude y basado en inteligencia artificial para empresas, que aprende y responde a la manera en que sus colaboradores trabajan, mejorando automáticamente el rendimiento de las aplicaciones, la duración de batería y la configuración de audio en segundo plano, para proveer una experiencia con menos interrupciones.

Otra de las soluciones fue VxRail que incorpora Vmware Cloud Foundation, para manejar nubes sin caos. Una infraestructura consistente, con operaciones consistentes en una, completa y automatizada plataforma. Por último, PowerProtect tiene la ventaja de ofrecer múltiples y flexibles opciones en dispositivos y software para protección de datos incluyendo misión crítica y aplicaciones emergentes desde el usuario final al centro de datos hasta la nube.

específicamente, durante el 2020 un 5% clasificó como Líderes Digitales, mismo porcentaje que en el 2018. En el grupo de Innovadores Digitales, crecieron de un 23% en el 2018, a un 39% en 2020 a nivel global, mientras que en Latinoamérica, hubo un incremento significativo: de 34% a 51%.

"Hubo una baja en la cantidad de compañías que estaban en las secciones de Seguidores y Evaluadores y esa equivalente proporción se sumó a los innovadores digitales, es decir gente que está metiendo en producción soluciones asociadas a la Transformación Digital para seguir operando en un mundo que se volvió totalmente digital", comentó Gonçalves a ENFASYS.

El ejecutivo también destacó que hay una preocupación muy grande en todas las compañías, de todos los rangos, por el almacenamiento, protección y seguridad de los datos, en relación con nuevas leves de protección de datos de clientes. incluso en Latinoamérica, y en cómo lidiar con ello en un sistema que es abierto y donde hay mucho players. Finalmente, añadió que algo que también manifestaron las empresas es la preocupación por la mano de obra. "En toda Latam tenemos una escasez de recursos humanos capacitados para enfrentar los retos tecnológicos de las compañías en programming, coding, nuevas tecnologías, desarrollo de aplicaciones Cloud, manejo v la operación de Cloud, y toda la parte de Edge Computing", advirtió.

Al ser consultado por este medio sobre cómo Dell está ayudando a las empresas de la región a afrontar estos desafíos, el entrevistado comentó primero, que la compañía tiene una experiencia muy grande en working from home, y además destacó el desarrollo aún más acelerado de soluciones inteligentes, centradas en datos y adaptables. "Este año lanzamos 9 nuevas soluciones de almacenamiento y protección de datos con esas características, todo eso trabajando con el 90% de los empleados desde la casa". resaltó.

Finalmente, dejó un mensaje para el canal: "Según los datos de q3 de IDC todo lo que se preveía que iba a contraerse se expandió. La ola de working from home se va sedimentando, ahora las compañías van buscando acelerar sus proyectos de Transformación Digital; la tasa de adopción va a ser fenomenal", aseguró. "Tenemos que acercarnos todo el ecosistema de partners, system integrators, mayoristas, para que tengamos la capacidad de entregar las soluciones hacia nuestros clientes", concluyó.

HARDWARE VENDORS

IDEAL PARA REGALAR

Brother anuncia sus mejores soluciones para fin de año

En diálogo con la revista ENFASYS, Damian Infer, Supervisor de Ventas en Brother Argentina, detalló las propuestas de la firma para esta fecha tan especial, con distintas soluciones ideales para impulsar la creatividad, potenciar el negocio y el home office.

Las expectativas en estas fiestas son positivas basadas en el buen rendimiento que tuvieron nuestros productos para el segmento SOHO a lo largo de este año tan particular en el que pudimos adaptarnos con innovación, compromiso y esfuerzo", dijo durante una entrevista Damian Infer, Supervisor de Ventas en Brother Argentina.

Entre los productos destacados, la firma propone al canal las multifunciones InkBenefitTank, plotter de corte hogareño, rotuladoras, máquina de bordado BP1430L, por ejemplo. "Tal como señala nuestro lema, 'At your side', nuestra política consiste en trabajar conjuntamente no sólo con los canales y sus clientes, sino también con el usuario de los productos en una relación de mutua de confianza y ofreciendo además un soporte post venta con más de 70 centros de servicio técnico y una importante cobertura en el país", agregó Infer.

Por ejemplo, la InkBenefitTank imprime, copia y escanea con tintas de ultra alto rendimiento para resultados nítidos y en colores vibrantes. Según dicen desde la marca, dentro de este line up, el modelo DCP-T710W puede ser colocado en cualquier lugar del hogar por su diseño compacto y liviano, y su bandeja de hasta 150 hojas. Este equipo contiene dentro de la caja tintas que permiten imprimir hasta 13.000 páginas en negro y 5.000 páginas a color a una velocidad de 27 ppm en el primer caso v 23. en el segundo. Ahorro de costos, fácil recarga, Wi-Fi, mobile printing y productividad son algunas de las características que lo convierten en la

opción ideal para la familia. Otra idea para agasajar en estas fiestas, según comentan desde Brother, es el modelo de ScanNCut SDX125, un plotter de corte hogareño con escáner incorporado que permite cortar con

precisión las figuras o bordes deseados en una amplia diversidad de materiales de hasta 3mm de grosor como papel, vinilo, goma eva. madera balsa etc Recomendado para sacar todas las ideas craft a la luz.



Rotuladora PT-H110TB

y dejar volar la imaginación armando proyectos en familia.

Para los amantes del orden, Brother recomienda la nueva rotuladora verde agua PT-H110TB, una solución de identificación que permite crear etiquetas laminadas y duraderas resistentes al agua, microondas y freezer combinando fondos de colores, patrones, tipografías, marcos y símbolos.

Por último, Brother recomienda la máquina de bordado BP1430L, la cual ofrece todas las funciones estándar y otras más avanzadas que la hacen perfecta para aficionados de todos los niveles. Con una velocidad de 850 puntadas por minuto, posee 138 diseños incluidos, 11 fuentes, un área máxima de bordado de 26 x 16 cm, pantalla táctil LCD a color, iluminación LED, enhebrado automático mecánico, devanador automático de bobina, corte automático de salto de hilo, y puerto USB para cargar nuevos diseños con facilidad. Incluye 3 bastidores y sus guías de posicionamiento.





DCP-T710W - Brother Argentina

ACCESORIOS & PERIFÉRICOS VENDORS

COLORES PARA TODOS LOS GUSTOS

Logitech G sus periféricos "Color Collection"

Esta nueva colección incluye los nuevos auriculares inalámbricos G733 LIGHTSPEED, los mouse G203 y G305, el teclado G915 TKL.

Logitech G anuncia su nueva línea Color Collection, una colección de periféricos para streamers y gamers que combina tecnología para juegos de primera categoría con colores vibrantes, estilo moderno y sonido envolvente. Incluye los nuevos auriculares inalámbricos G733
LIGHTSPEED, los mouse G203 y G305, el teclado G915 TKL.

Maximiliano Hernández, Manager Regional de Logitech para Cono Sur. dijo a esta revista: "Los nuevos modelos estarán disponibles en Invid, Elit, Corcisa y Distecna". Y agregó: "Trabajamos en campañas de posicionamiento y derivación de tráfico a sus sitios de Ecommerce. También nos apalancamos con influencers, para dar a conocer esta nueva colección al target gamer. Y, al igual que hacemos para todos los lanzamientos, tenemos disponible un completo Toolkit con assets como banners, videos, etc. para que el canal lo pueda utilizar en sus sitios web".

Los auriculares G733, en sus cuatro colores, lila, azul, blanco y negro, son ultraligeros y diseñados para brindar confort; cuentan con tecnología LIGHTSPEED, sonido envolvente 7.1 y filtros BLUE VO!CE con calidad de difusión. Además, proporcionan más





de 29 horas de duración de batería y hasta 20 metros de libertad inalámbrica confiable.

El G733 permite personalizar con una amplia variedad de coloridos accesorios, desde las cintas de suspensión reversibles a protectores de micrófono. Asimismo, en los juegos es posible elegir los colores, visualizar el audio y crear animaciones gracias al software gratuito G HUB.

Por su parte, el mouse G305 LIGHTSPEED inalámbrico, ahora en nuevos colores azul y lila, tiene una forma clásica para un confort duradero. Posee seis botones programables e incorpora el sensor HERO que ofrece un desempeño preciso y estable sin filtros, suavizado ni redondeo



de píxeles en el rango de 200 a 12.000 dpi. Además, proporciona una duración de batería de hasta 9 meses.

El teclado G915 TKL compacto incorpora tecnología inalámbrica LIGHTSPEED de calidad profesional, RGB LIGHTSYNC avanzado e interruptores mecánicos de bajo perfil y alto desempeño. Creado con materiales premium, posee

un sofisticado diseño minimalista que ofrece resistencia y desempeño. Como parte de la nueva colección de color, se presenta en su nueva versión en blanco nieve.

Por último, la colección de color se completa con las nuevas versiones en blanco, azul y lila del mouse G203 LIGHTSYNC, que presenta un diseño clásico y sencillo de 6 botones para una experiencia de juego inmeditata. También proporciona un seguimiento preciso del cursor y una respuesta rápida, además de una sensibilidad ajustable de 200-8.000 dpi, idóneo para cualquier tipo de juego.







NUEVO

TRUE ORCE CO 3

Logitech G923 es un volante de carreras de alto rendimiento que revoluciona la experiencia de eRacing. Reestructurado para adaptarse a un sistema de feedback revolucionario, el G923 presenta TRUEFORCE, Force Feedback de próxima generación que se sirve de los motores de los juegos para ofrecer una fidelidad más genuina.

SENTÍ EL FUTURO DE LAS CARRERAS PARA XBOX, PLAYSTATION y PC.











CONECTIVIDAD VENDORS

SMART HOME Y TECNOLOGÍA WI-FI MESH

Nexxt Solutions encara 2021 con muchas novedades

Erika Merlo, Regional Territory Manager South Cone de la marca, adelantó novedades de productos que llegarán en breve al mercado local, los cuales, aseguró, representan una gran oportunidad para el canal. Además adelantó que incorporarán un nuevo mayorista a su modelo de distribución.

a entrevistada aseguró que fue un año muy positivo para Nexxt Solutions en el mercado local, por varios factores: por el lado del consumidor final, porque "tomó conciencia de que con el router que le da la empresa de Internet que contrata no es suficiente. Es algo que venimos diciendo en nuestras capacitaciones y este contexto provocó que el hecho de tener uno extra ya sea algo más masivo", comentó. "También empezó a entender que necesita otro tipo de capacidades en los routers que compra, que si tiene hijos que estudian, por ejemplo, necesita uno de 1.200 mb/s. Somos uno de los pocos países que sique teniendo como líder de mercado a los 300 mb/s", agregó.

En lo que refiere a los partners, Merlo destacó la incorporación este año de PC ARTS como mayorista, que se sumó a la propuesta de Elit. Y adelantó que en breve –posiblemente en el mes de febrerodarán a conocer un canal más: "Tenemos distribuidores que pueden querer cualquier marca", destacó.

Novedades

Para la ejecutiva, la mejor noticia es que Nexxt finalmente traerá a la Argentina su portfolio de soluciones Smart Home, que ya está disponible en los otros países de su región: Paraguay, Uruguay y Chile y con mucho éxito, aseguró. "Lo tomo como un desafío propio poder acercarnos esta tecnología tan linda, simple de manejar,

"Con la tecnología Mesh de Nexxt Solutions los canales tienen todas las posibilidades de hacer un diferencial."

y por eso estamos trabajando mucho con el tema certificaciones", enfatizó. En ese sentido, explicó que este amplio lineal le permite a la marca llegar a diferentes rubros, teniendo en cuenta, por ejemplo, que incluye soluciones para hogar inteligente, alarmas, cámaras de seguridad, sensores; etc., "a un costo súper accesible".

La otra gran novedad es que Nexxt desembarcará en la Argentina sus nodos Wi-Fi Mesh Vektor. Merlo explicó que esta solución es ideal para casas grandes, de 2 plantas o más, con muchas paredes, ya que con sus tres nodos permite armar una red de 3.600 mb/s, cubriendo una superficie de hasta 450 m2. "En los otros países nos está yendo muy bien, porque no tenemos competencia en este nivel de precios. Se puede manejar desde una aplicación, la cual te permite poner horarios de conexión a diferentes



dispositivos, y ofrece dos bandas, una de 2.4 Ghz y otra de y 5.0 Ghz, por ejemplo para dedicar una a invitados", explicó.

Finalmente, Merlo quiso agradecer a los canales de Nexxt en la Argentina, "no solo por el apoyo en este año tan particular, sino porque me vienen acompañando desde hace más de tres años desde que llegó la marca a la Argentina de manera incondicional", resaltó. Y dejó un mensaje para ellos: "Vamos a seguir tratando de llegar a todos de una forma particular; eso de tratar a todos los clientes por igual para mí no funciona, todos son distintos porque depende de dónde estén ubicados, por el tipo de negocio, los clientes que tienen. Vamos a seguir por el camino de apoyarlos cada vez más", concluyó.



HARDWARE MAYORISTAS

DISPONIBLES EN ARGENTINA

Ashir presenta los nuevos SSDs M.2 de PNY

La línea de productos M.2 que tiene el mayorista se compone de la serie CS2130 y CS3030 XLR8, ambas unidades de interfaz NVMe apuntadas a públicos diferentes.

hristian Sochas, Product Manager en Ashir, comunicó a revista ENFASYS que el mayorista desembarca nuevos SSDs M.2 de PNY. Sobre los modelos disponibles en Argentina, el entrevistado contó: "Nuestra línea de productos M.2 tradicionalmente se compone de la serie CS2130 y CS3030 XLR8, ambas unidades de interfaz NVMe apuntadas a públicos diferentes".

Según Sochas, la serie CS2130 tiene como target todo aquel usuario que necesite tener almacenamiento de muy rápido acceso (tanto en desktops como laptops) y así agilizar las transacciones de lectura escritura de la PC. lo cual es muy bienvenido en el sector de productividad, servidores, diseño gráfico y demás. Luego, se encuentra la serie CS3030 XLR8 para el sector más exigente del mercado, la cual apunta principalmente al gaming, edición de video v diseño en 3D. "Los XLR8 elevan las tasas de transferencia (principalmente la de escritura) hasta llegar prácticamente a duplicar la de la serie CS2130. Todos estos discos tienen interfaz Gen3. la cual utiliza el bus PCI Express 3.0 para enviar y recibir datos", explicó.

Sochas aclaró que estas nuevas unidades M.2 siguen siendo del tipo NVMe, pero se actualiza el bus que utilizan para comunicarse con el resto del sistema. "La serie CS3040 XLR8



es Gen4 y utiliza el bus PCI Express 4.0 para enviar y recibir datos, el cual prácticamente duplica la velocidad bidireccional de transferencia respecto de su versión 3.0. Mientras que un M2 XLR8 Gen3 ronda los 3500MB/s de lectura, los discos CS3040 elevan la cifra a 5600MB/s de lectura mediante el bus PCI Express 4.0", detalló.

Además, destacó que estas unidades "son retro compatibles con PCI-E 3.0, es decir, que pueden utilizarse en configuraciones que no posean PCI-E 4.0, pero bajará su velocidad de transferencia al límite del bus PCI-E 3.0. Para aprovechar el rendimiento máximo de estas unidades de almacenamiento, se debe contar con una plataforma con PCI-Express 4.0".

El entrevistado comentó que al momento solo las plataformas AMD Ryzen 3000 y 5000 tienen soporte para PCI-Express 4.0 (chipset X570 "Los XLR8 elevan las tasas de transferencia hasta llegar prácticamente a duplicar la de la serie CS2130"

y B550). "Lo cual indica claramente que estas unidades están pensadas para sacarle el mayor provecho a las configuraciones de alto rendimiento y que apuntan a tareas extremadamente demandantes en procesamiento, las cuales suelen armarse con procesadores de varios núcleos y threads (como los AMD Ryzen 3900X, 3950X, 5900X y 5950X)", sostuvo.

"El principal objetivo de estos discos es seguir el camino de eliminar el cuello de botella de velocidad que siempre ha tenido una computadora, el cual es el apartado del almacenamiento. Estas unidades son extremadamente rápidas, agilizando así de manera radical cualquier proceso o tarea que involucra múltiples lecturas y escrituras (cómo trabajar con archivos de video de muy alta resolución por ejemplo)", comentó Sochas.



ACCELERATE YOUR GAMING

GEFORCE GRAPHICS CARDS | SSD | MEMORY





COMPLIANCE COLUMNA DE OPINIÓN

ISO 37.001: Norma Internacional contra el soborno en las Organizaciones



WORLD COMPLIANCE ASSOCIATION

Por el Dr. Diego Di Giorno, Director en Compliance y Nuevas Tecnologías WCA

n el año 2016 se publicó el estándar ISO 37001 sobre Sistemas de Gestión Antisoborno (Anti-bribery Management Systems, ABMS). Es el resultado de un laborioso proceso de normalización internacional que adopta y mejora los últimos adelantos en dichos sistemas, reflejados en normas y estándares nacionales como el British Standards 10500 del año 2011.

Un Sistema de Gestión Antisoborno se compone de múltiples elementos y su consecución depende, en gran medida, de la creación de una cultura corporativa de estricto cumplimiento de las normas y políticas éticas de la organización. Para ello, es imprescindible que se establezcan mecanismos de control o medidas de respuesta ante posibles riesgos, incluyendo, entre otras acciones de formación, una estrategia de comunicación interna y externa del Sistema y la adopción de buenas prácticas.

Elementos destacables de la norma ISO 37001:2016

- •La importancia del apoyo de alto nivel (implicación de la alta dirección y del órgano de gobierno)
- La exigencia de una función de cumplimiento antisobomo (Responsable Antisobomo)
- La obligación de establecer una Política Antisoborno
- La necesidad de identificar y evaluar los niesgos de soborno
- El establecimiento de procedimientos de debida diligencia en los procesos de

selección del personal, socios de negocio, etc.

- La importancia de las acciones formativas y de concienciación como aspectos clave del sistema, tanto del personal propio como de los socios de negocio
- El establecimiento de canales de comunicación
- El establecimiento de controles financieros y comerciales
- El establecimiento de procedimientos de información e investigación de denuncias.
- · La mejora continua

ISO 37001:2016 especifica los requisitos y proporciona una guía para establecer, implementar, mantener, revisar y mejorar un Sistema de Gestión Antisoborno (SGAS), estableciendo asimismo los requisitos susceptibles amparar una certificación de conformidad.

Definamos ¿qué es el soborno?

El soborno es "la acción y efecto de dar o recibir algo de valor para que alguien haga (o deje de hacer) algo, burlando una regla formal o implícita acerca de lo que debe hacer, en beneficio del que da esa algo de valor o de un tercero".

Acorde a la norma ISO 37001:2016, se entiende por soborno la oferta, promesa, entrega, aceptación o solicitud de una ventaja indebida de cualquier valor (que puede

ser de naturaleza financiera o no financiera), directa o indirectamente, e independiente de su ubicación, en violación de la ley aplicable, como incentivo o recompensa para que una persona actúe o deje de actuar en relación con el desempeño de las obligaciones de esa persona.

Gracias a la implantación de estos sistemas, encontramos organizaciones más comprometidas y transparentes, que generan confianza en las instituciones. Otras organizaciones pueden encontrar como ventaja el mantenimiento de relaciones con proveedores no expuestos a riesgos, que no puedan comprometer su imagen de marca. Además, se proporciona seguridad, ya que se evidencia el cumplimiento mediante la evaluación externa. Por todo ello, se minimiza la incertidumbre en las transacciones comerciales.

emBlue*

Hacemos que la omnicanalidad sea simple

Marketing automation, email, sms, push notifications y más.





Máxima potencia para una máxima productividad.

ThinkStation P330 Tower ThinkVision P27h



